



达志科技举办新能源动力电池合作伙伴大会。



智能生产车间。



智慧控制平台。

“摘星脱帽”！达志科技昂首开启新征程

双轮驱动大获成功，业绩有望迎来新一轮高速增长

■衡阳日报全媒体记者 邓小山

“*ST 达志”变更为“达志科技”，成功“摘星脱帽”。

这是衡阳第四家上市公司——湖南领湃达志科技股份有限公司困境反转的标志性事件，不仅意味着退市风险警示的解除，还意味着双轮驱动战略大获成功，未来随着产能释放和新能源动力电池需求的激增，达志科技的业绩有望迎来新一轮高速增长。

达志科技 (300530)

32.48元 +1.50 +4.84%

成交: 8579.22手

最高: 32.74 最低: 31.46 成交额: 2750万

换手率: 0.73% 市盈率(TTM): -28.49 总市值: 51.36亿

量比: 1.58 市净率: -41.18 总股本: 1.58亿

委比: 51.92% 均价: 32.06 流通盘: 38.33亿

涨停: 37.18 涨跌幅: +4.84% 流通股: 1.18亿

跌停: 24.78 振幅: 4.13% 内盘: 3666.00

市净率: - 市净率: 53.33 外盘: 4913.22

52周高: 51.57 52周低: 21.80

分时

五日

日K

周K

月K

达志科技 2022年6月6日的实时交易K线图。

双轮驱动 困境反转

5月26日，湖南领湃达志科技股份有限公司撤销退市风险警示，股票简称由“*ST 达志”变更为“达志科技”，股票代码仍为“300530”，股票交易日涨跌幅限制仍为20%，复盘交易。

此前，“*ST 达志”因存在“最近一个会计年度经审计的净利润为负值且营业收入低于1亿元”的情形，被深交所实施退市风险警示。

由天健会计师事务所（特殊普通合伙）出具的《湖南领湃达志科技股份有限公司2021年度审计报告》显示，“*ST 达志”2021年度实现营收1.46亿元，归属于上市公司股东的净利润为-1.25亿元（主要用于新业务投入）。

根据《上市规则》第10.3.6条的相关规定，达志科技符合申请撤销股票退市风险警示的条件，并获深交所审核通过。

“摘星脱帽”意味着达志科技退市风险警示的解除。同时，从该公司频繁披露的信息来看，其在动力电池领域的发展利好信号频现，叠加新能源赛道战略明晰，预示其经营情况将不断好转。

2020年，达志科技正式踏入新能源动力电池领域，形成“新能源锂电池+表面工程化学品”的双轮驱动发展模式。入局新能源领域短短2年时间，从产能量产到市场开拓，达志科技的步伐明显加快。

领湃新能源系达志科技旗下的新能源电池板块，秉承“技术领先、澎湃动力”的使命，专注于新能源汽车动力电池、储能电池等产品的研发、生产和销售，致力于为全球新能源应用提供一流的解决方案，主要产品有锂离子电池、模组及系统等，产品应用场景为新能源汽车及储能等市场。

达志科技表面工程化学品产品主要为涂镀添加剂，主要应用于下游涂镀加工企业的工业产品生产加工过程，能够有效降低下游生产加工企业的废水处理压力，并有助于提高其一次性生产加工产品合格率，减少返工带来的能源和物料消耗，并最终应用于汽车、机械、电子材料、涂料、建筑、船舶、航空航天等行业的表面工程领域。

2021年第四季度，达志科技第一条1.8GWh的动力电池生产线投产，实现批量交付，并开始贡献业绩营收。

达志科技年报显示，2021年公司动力电池系统业务板块实现营收2078万元，占营收比重14.23%。

从2021年11月以来，短短半年时间，达志科技已经连续收获三家车企定点合作，其产品力在得到市场印证的同时，也折射出其在新能源领域已站稳脚跟。

2021年11月16日，达志科技全资子公司苏州领湃收到河南御捷中标通知，将为其部分车型供应动力电池产品。

2022年3月8日，苏州领湃收到苏州科易新动力关于上汽通用五菱E50项目的定点通知，于2022年开始为上汽通用五菱E50项目批量供货磷酸铁锂动力电池。

3月31日，苏州领湃再获江苏金派克中标通知，将为其部分车型供应动力电池模组产品。

当前，新能源汽车处于高速发展期，销量持续增长，市场确定性不断增强。对于后进电池势力而言，绑定客户，拿下爆款车型配套，并基于此快速规模化上量，是持续提升市场份额的“当务之急”。

半年内斩获三家车企定点，且造就爆款“神车”的上汽通用五菱在列，达志科技在新能源乘用车市场的成长势头明显。

由此可见，达志科技的市场思路非常清晰：一方面，以A00级车型为新能源乘用车市场敲门砖，打造基础核心爆款产品，实现客户结构多元化构建，提高规模化效益降低成本；另一方面，通过产品技术的迭代升级，逐步向国内外主流整车厂中高端车型渗透，跻身国内领先动力电池供应商之列。

“回望来路，从迁址入衡到主营业务突围、从团队整合到研发创新、从站稳脚跟到抢占发展制高点……这一年团队辛勤奋战的苦与累，足以写出一本精彩的创业故事书。”达志科技总经理于洪涛深有感触地说：“我们没有退路，只为成功找方法。如果退市，公司发展前景将蒙受极大阴影；现在困境反转涅槃重生，不仅意味着退市风险警示的解除，标志着双轮驱动战略大获成功，还意味着公司发展将迈上良性发展轨道，未来随着产能释放和新能源动力电池需求的激增，达志科技的业绩有望迎来新一轮高速增长。”

研发创新 抢占高点

目前，新能源汽车因科技感强、低碳环保、摆脱对石油的依赖等优势，受到市场热捧，销售持续井喷。

可是，新能源汽车对续航里程的需求逐年提高，动力电池技术更新换代速度加快，无法满足终端用户需求的产品必然被市场淘汰。

因此，达志科技以创新驱动、技术领先为追求，深入开展技术研发，尤其是在能量密度、循环寿命、充电速度、安全性和可靠性等方面。

达志科技研发中心拥有国际化的专业团队，技术研发团队成员主要来自于业界顶尖电池企业，核心团队成员或来自于世界级公司，服务于全球知名项目，或耕耘于锂电行业一二十年，掌握丰富科研和管理经验，拥有广泛的电池技术背景和丰富设计及制造经验，目前苏州领湃拥有研发人员120多人，其中博士、硕士比例超过60%，工程师占比超过70%，在材料体系设计、产品开发和生产制造核心技术方面，拥有完全独立的自主知识产权，累计完成专利申请数量达174项。

新能源汽车赛道坡长雪厚，赋予细分行业企业的成长空间正在打开。达志科技未雨绸缪，围绕“动力电池+储能”两大热门赛道及各个细分市场全面布局，开发基于车型的综合供电系统，抢占技术制高点。同时，通过技术创新等手段提高动力电池核心竞争力，推动电动车市场的发展。

动力电池领域，达志科技目前量产的产线已经实现满产满销。随着产品陆续装车上量，动力电池系统业务板块有望成为公司今年重要的业绩增长点。

高工业产业研究院数据显示，预计到2025年全球新能源汽车渗透率将达到25%以上，预计带动全球动力电池出货量达到1550GWh。

专家指出，市场需求的巨大增长以及车企供应链结构多元化趋势，除了头部动力电池企业之外，具备差异化产品优势的动力电池企业也将具体细分应用场景中获得空前的机会。

为进一步满足市场需求，达志科技正在积极筹备产能扩充。2022年4月，达志科技股东大会对公司原定增项目方案进行修订确认，并加快推进定增相关工作，公司拟募集资金8亿元，其中4.5亿元用于锂离子动力电池（2.4GWh）建设项目。

根据高工业产业研究院判断，2022年储能市场的拐点也将加速到来，电化学储能电站规模由MWh向GWh级别跃升，并呈集中式、大型化趋势发展。预计2025年全球储能电池出货量将达到416GWh。

在储能领域，达志科技已经积极布局储能产品序列和拓展储能项目资源，谋求锁定总包方、发电集团等储备市场资源的储能项目订单。

“动力电池+储能”两大超强赛道的发展，也将为前瞻布局的达志科技成长赋能。

全新规划 奋勇争先

新时代肩负新使命，新征程呼唤新担当。

达志科技站在新发展起点上，随着新能源电池业务的加速，公司动力电池市场规划短期凭借爆款单品，聚焦为中低端主机厂A00、A0级别车型配套，实现稳定批量供货能力，逐步扩大细分市场份额，初步建立市场品牌；中期通过打造经济单品、优势单品，产品性能、质量和产能规模得到国内主流主机厂认可，随品牌影响力扩大，进入中高端主机厂供应链体系，导入A、B级别车型配套开发；长远规划为目标市场份额、品牌知名度、规模效应进一步提升，进入合资、外资主机厂供应链体系，全产业链、全品类模式运作，基于产品创新、商业创新，与客户开展全面合作，获得竞争优势。

储能业务规划将以电池产品为中心、短、中期单纯销售电池及电池簇产品，长期向系统集成服务综合方案提供商方向转型。短期主要包括通过资源置换储能系统集成商项目订单，积累项目业绩；中期主要包括凭借已有业绩通过资质审核，参与市场化招投标获取业务订单；根据产能扩张需求，通过产业落地跟政府达成投资开发合作，区域资源置换储能系统集成商项目订单等；长期主要是向系统集成服务综合方案提供商方向转型，构建符合双碳战略的绿色零碳产业闭环。

同时，达志科技新能源电池将以产品为核心，制定“生产一代、研发一代、储备一代”的研发策略。其中动力电池产品方面包括中镍高电压三元和LFP产品。核心产品中镍高电压体系电芯产品和VDA模组，可满足目前主流的500—600公里长续航车型要求。公司将加快中镍高电压体系更高能量密度电芯与模组开发进度。

截至目前，LFP体系产品已正式投入生产；另一款铁锂产品，也将尽快安排投产。储能产品采用磷酸铁锂体系进行储能产品研发，磷酸铁锂体系具有强稳定、长循环、高安全等特点。



达志科技位于归阳工业园的厂房。