

从走出山门到走向世界：

沙县小吃的成功之道



这是 2020 年 11 月 23 日拍摄的三明市沙县夏茂镇“沙县小吃第一村”俞邦村风貌（无人机照片）。
■新华社记者姜克红摄

小吃不小，闯出幸福好味道

走进福建省三明市沙县区夏茂镇俞邦村，浓浓的烟火气迎面而来。村中千年古樟树下，新鲜出炉的烙粿散发着艾草的香气，漂在锅中的油饼发出“滋滋”的响声，与捶打肉馅的声音一同“吆喝”着。小吃街里，遍布着美味可口的沙县小吃扁肉、拌面、蒸饺、炖汤……

俞邦村的老村支书俞广清回忆，30 多年前，村里地少人多收入低，村民都着急怎么才能脱贫致富。“偶然得知有人挑着扁担在城里卖小吃赚了大钱，村民的思路一下子就放开了。”

20 世纪 80 年代末至 90 年代初，在村党支部的带领下，村民走出山门，到福州等地尝试经营沙县小吃。越来越多的村民赚回了第一桶金，在家盖起了新房，俞邦村也因此被称为“沙县小吃第一村”。

自此，沙县人开始大规模去往全国各地经营小吃、开拓市场。“随时都有人来吃饭，所以我们很早就要起床买菜，累了就轮流睡一会儿。”俞邦村村民张秀姬说，20 多年前在上海开小吃店时，每天凌晨四点半起床，晚上十点半收工，这也是众多沙县小吃店主的常态。

披星戴月的奋斗中，沙县小吃“一元进店、两元吃饱”的口碑逐渐为人熟知，其物美价廉的特性广受欢

迎。

敏锐地观察到沙县小吃发展潜力，地方政府开始加强研究培训，并将小吃作为支柱产业，成立小吃办等机构，为小吃业主“闯出去”一路护航。

星光不负赶路人，沙县人用诚信、勤奋和坚韧闯出了美好生活。沙县小吃已带动就业 30 万余人，当地农村居民人均可支配收入由 1997 年的 2805 元增长到 2021 年的近 24000 元。“年收入二三十万”“村里一栋楼，城里一套房”，说起小吃带来的变化，沙县人的脸上写满了幸福和自豪。

敢闯敢拼的沙县人，将沙县小吃带到了全国各地，也为沙县小吃的连锁化、产业化奠定了坚实基础。如今，当地人致富的“制胜法宝”，又成为助推乡村振兴的重要力量。

2019 年，张秀姬听说家乡为了大力发展沙县小吃，建了一条“寻根追味”小吃街，便回到俞邦村，在家门口经营沙县小吃店。

眼下，俞邦村正大力挖掘“沙县小吃第一村”品牌优势，突出产业融合，延伸打造沙县小吃原材料特色种植基地，提升小吃产业的附加效益……良好的乡村治理环境为产业发展打下坚实基础，村民的收入也越来越可观。

“千锤百炼”，成就民生大产业

在沙县庙门扁肉第三代传承人王

盛滨的记忆中，曾经的沙县小吃，只是一门养家糊口的手艺。

“小时候觉得开小吃店不够体面，现在小吃成了产业，沙县人走出去别人都竖大拇指。”王盛滨说。

近年来，沙县持之以恒培育“小吃大产业”，依靠现代化创新手段，沙县小吃“四大金刚”的制作方法均实现了升级：扁肉可以依靠机器自动捶打，拌面用上了自动捞面机，蒸饺来自中央厨房统一制作和配送，炖罐汤可用半成品材料制作。高强度劳动已成为历史，生产成本大幅降低。

“以前手打三到四斤肉馅，要 50 多分钟，现在用机器打馅，十分钟就能完成，既提高了效率，也保证了肉馅的新鲜度和韧劲。”王盛滨说。

千锤万打更坚韧，是制作扁肉馅的诀窍；历经千锤百炼的沙县人，始终“以创新为第一动力”，使沙县小吃在面临深刻变革时能不断“破圈”发展。

2015 年，沙县正式成立沙县小吃集团，采用现代餐饮的管理经营模式，统一了商标、服装、店面装修和产品标准，并逐步推广中央厨房生产模式。

福建省三明市沙县县委书记吴健成介绍，政府对沙县小吃的产品定位、食品安全等多方面进行了标准化管理，原材料加工、半成品生产的小作坊已升级为现在的大工厂。

去年，国务院公布第五批国家级非物质文化遗产代表性项目名录共 185 项，沙县小吃制作技艺上榜。

走出国门，引领风骚再出发

近年来，三明市出台相关政策，从加快推进“沙县小吃”国际商标注册工作、支持沙县小吃集团积极参与国际合作、推动沙县小吃旅游文化节等多方面发力，帮助沙县小吃走出国门，参与国际竞争。

落户美国的第一家沙县小吃店营业不到 3 小时即销售一空、日本东京的首家沙县小吃店开业 5 小时销售收入超过 10000 元人民币、一条介绍沙县拌面的海外网站视频获得 26 万观看和数万点赞，沙县小吃这一“街头小店”在许多国家和地区受到热捧，不少海外民众称赞中国美食“极富创造性”“别具风味”。在海外“走红”的沙县小吃，正成为传播中国美食、文化的窗口。

目前，全球 66 个国家和地区有沙县小吃门店 174 间，沙县已向 72 个国家和地区申请注册“沙县小吃”商标。

在一系列政策支持下，越来越多年轻人加入到沙县小吃产业的队伍中来，在“标准化、连锁化、产业化、国际化、数字化”的探索中，沙县小吃不断“破圈”，在更大的舞台上继续发展壮大。

（新华社福州 3 月 27 日电）

看, 这片“超级农田”

春管时节，在河南省商水县一片高标准农田示范区内，偌大的自走式水肥一体机正在“自顾自地”浇灌着农田，田间地头各种设备忙碌，却鲜见农民的身影。

“如今我们一个人也可以管数千亩地啦。”种粮大户刘天华指着眼前的景象开心地说。2008 年开始包地的刘天华在一次国外考察时，对各种科技加持、“3 个人能种 1 万亩地”的“超级农田”羡慕不已。而在包地 12 年后，他在自己家乡也承包了这样一片“超级农田”，并且从中看到了未来智慧农业的模样。

作为全国产粮大县，近 130 万人口、约 140 万亩耕地的商水县粮食总产多年稳定在 22 亿斤左右。2020 年，商水县借着国家高标准农田建设的政策东风，又自筹 1.5 亿多元，按照“五化”（建设标准化、装备现代化、应用智能化、经营规模化、管护规范化）标准，开始在 5 万亩连片农田里规划“超级农田”蓝图。

“顶层设计上，要求项目大量植入物联网、云计算、大数据及节水灌溉等先进技术，实现传统文化、自然风光保护与农业增产增收有机结合，灌溉自动化、远程控制与节工、节水、节能有机结合。”商水县农业农村局副局长祁勇说。

2020 年 5 月，经过近半年建设，商水县在 5 万亩高标准农田示范区的万亩核心区安装了覆盖 1.07 万亩农田的自动化灌溉设施，配套机井 268 眼，农桥 67 座，地埋管线 200 多公里；建成物联网控制中心 1 个，田间气象站 1 座，土壤墒情监测站 1 座，物联网监控 20 套，并通过软件将这些硬件集成为一个“智慧农业”系统。

走进这片“超级农田”，各种“黑科技”随处可见——

自走式水肥一体机 3 到 4 个小时就可以将半径 400 米内的农田浇灌一遍；

一些农田里整齐排列着固定式和地埋式喷头，只需轻点遥控按钮，喷头就可以直接或钻出地面后喷施水肥；

植保作业时，“超级农田”配备 80 多台无人机、4 架直升机；

孢子信息自动捕捉培养系统将孢子所携带的病害信息自动上传至后台服务器，植保技术人员鉴定后通过手机反馈给农户。农户用手机远程调度

防控设备，及时预防病害。

“超级农田”让多方共赢。“以前每年每亩土地流转费只有 700 元，现在流转费达到了 1000 元。”张庄镇周庄村 67 岁的周群元有 10 亩地，他算了一笔账：每年 10 亩地流转费 1 万元，农忙时节打工收入约 1 万元，再加上自己购买的农机为种粮大户提供服务，每年又有几千元到 1 万元的收入。“比自己种地挣得多，还轻松。”周群元说。

农民得了实惠，种粮大户也提高了效益。“以前，雇人浇地、施肥、打药，一亩地需要几十元，现在打开按钮，只需要 3 元到 5 元的电费，就能全部完成。”流转了 2100 亩“超级农田”的种粮大户邱守先说。

“超级农田”的出现还解决了农田设施管护的难题。邱守先说，“超级农田”基础设施投入大，小农户没有能力管护，也承担不了管护成本，而规模化经营后，种粮大户因为节省了成本、提高了效益，也都自愿加大投入管护好各种基础设施。

“超级农田”自规划之初就坚决禁止“非粮化、非农化”。据商水县农业农村局统计，“超级农田”建成后，5 万亩高标准农田核心区示范区的科技贡献率达到了 75%以上，亩均纯收益每年 2336 元，比一般农田增加 636 元。2020 年，在“超级农田”的科技示范带动下，商水县粮食总产超过 24 亿斤，一举打破连续多年的“22 亿斤总产瓶颈”，创下历史新高。

“超级农田”藏粮于技，让粮食生产基础更加稳固。刘天华对此刻骨铭心。从 2008 年开始包地到 2014 年，他流转的土地面积从 300 亩增加到 2300 多亩。但 2014 年大旱、2016 年倒春寒，由于农田灌溉和植保设施不完善，遭遇“三年两次”的刘天华赔进去了多年种地的收益，被逼无奈缩小种地规模。

直到 2020 年，第一次在 5 万亩高标准农田示范区内看到焕然一新的农田，刘天华“超级农田”的梦想又被燃起，一口气包下 2000 多亩耕地。“现在，一般的灾害不用担心了，我准备利用农田物联网建立一个数据库，用大数据精准控制小麦品质，为下游面食加工企业提供更高端的原材料。”刘天华说，“超级农田”让许多种粮人看到了智慧农业的模样。

（新华社郑州 3 月 30 日电）

村姑回乡 带动“村姑进城”

辽西，朝阳市木头城子镇十家子村，养育了聪慧的王颖，高中毕业后，她考上了吉林大学法学专业。让乡亲们没想到的是，2015 年，大学毕业后考上公务员的女娃竟然回村了。

“留在城市打拼一片天地曾经是我的梦想，但村里老支委刘志海在炕头那句‘孩儿，咱村子需要你’让我念念不忘。”王颖说，刚工作那会儿回乡到刘志海大爷家做客，64 岁的老爷子说，十家子啥条件都不差，但还是穷，就是因为没人干啊。

带着对故土的眷恋，回应长辈的期盼，王颖辞去公职，回到十家子村创业。四年大学生活、一年城市工作经历，让她瞄准了从农村地头到城市餐桌的市场。

王颖说：“十家子的杂粮、葡萄、豆皮，吃一口回味好几口，是我们村的宝，但传统销售走不出一亩三分地。”

2015 年 7 月，王颖创立“村姑进城”品牌。以“互联网+种植基地+深加工+实体店”模式，打造农产品从生产源头到终端销售的全产业链模式。

“想法挺单纯的，我一个农村姑娘，就想把农村的好东西卖到城市，让城里人吃得健康，让乡亲们鼓起腰包。”王颖说。

23 岁的女孩创业，谈何容易。“刚起步人手少，什么都我自己干，打包鸡蛋时，碎了好多。”回忆创业初期的艰难，王颖说，她不断告诉自己要坚持，不断更新电商知识，从品牌定位到包装设计等，一个细节也不放过。

朝阳小米，远近闻名。以前，农民装在编织袋里到集市上卖个十斤八斤，换点柴米油盐钱。王颖经过精细

市场调研，推出适合儿童的“宝宝米”和适合孕产妇的“滋补金米”等系列精品小米，深受市场欢迎。

“一亩地能增收 3000 元。”王颖说，当地小米真的成了“金米”。

目前，“村姑进城”品牌已经在辽宁各地、京津冀和上海有了稳定的客户群。王颖团队流转了 1000 亩土地进行精品农产品种植、深加工，15 名大学生和王颖共同经营。“电商平台常年吸纳几十名村民做打包、快递工作。种植基地农忙时，还能解决 100 多人打工。”王颖说。

当时，十家子村有 26 户建档立卡贫困户。2018 年，王颖牵头成立合作社时，精心为贫困户设计了三条扶贫路：对一心种地的，实行帮带扶贫，无偿提供技术、设备，保底价收购；对愿意打工的，优先照顾到合作社打工，一个月给 1500 元左右工资；对没有劳动力的，鼓励以土地入股的方式参与经营，年终分红。

曾经的贫困户苏红霞当年一家守着几亩地种玉米，收成好时一亩玉米一年挣不到 1000 元。如今，按王颖的“规划”去做，四月份种一茬小麦，六月份种一茬向日葵，一亩地收入奔着几千元去了。

日子越过越好的苏红霞说：“王颖这丫头年纪小、本事大，心眼还好，是我们大伙儿的主心骨。”

2021 年 1 月，29 岁的王颖挑起了十家子村党支部书记的担子。从回乡创业到带头致富，再到担任基层党组织书记，王颖觉得责任越来越重。

“乡村振兴，党支部是战斗堡垒，我会继续努力，把大家的心聚起来，让乡亲们富起来，让农村美起来。”王颖说。

（新华社沈阳 3 月 30 日电）

边境线·半世纪·母子俩



2020 年 10 月 16 日，尼玛老人在家给儿子哈达布和递上水壶。
■新华社发

一次巡边，因为骆驼受惊，尼玛从驼背上重重摔下，剧痛让她几乎喘不过气来，她强忍疼痛回到家中。第二天一早，尼玛忍痛出去巡边。疼痛不见好转，她去连队检查，才发现摔断了几根肋骨。

1972 年，她的弟弟在阿拉善左旗找到了工作。离开时，弟弟劝说尼玛为了孩子搬到这里。尼玛说：“我来这儿就是守边的，怎么能说走就走？”

一年春天，儿子哈达布和生病，高烧不退。屋外正刮着强沙尘暴，尼玛把孩子紧紧抱在怀里跨上驼背，顶着风沙向连队走去，原本半小时的路程，走了 3 个多小时。幸运的是，孩子得到了连队医生的及时救治。

后来，随着边境局势缓和，其他两户牧民陆续撤离，并劝她一块儿走，尼玛平静地说：“都走了，谁来巡护边境？”

1975 年，尼玛主动递交入党申

请书。不久，她成为一名光荣的共产党员。她说：“入了党，我就要更加坚定地留在这里，为祖国守护边疆。”

尼玛年事已高，儿子哈达布和从母亲手中接过“接力棒”，继续着巡边工作。多年来，母子两人接力守边护边，累计巡护边境线 18 万多公里，向边防连队报告多起边境可疑人员行迹，劝返和制止临界人员上千人次。

如今，尼玛家的生活有了明显的改善，政府相关部门为她配备了风光互补发电机、“沙漠 110”对讲机、巡边用的摩托车等。

“现在生活条件越来越好，母亲不担心我会离开边境。”哈达布和说，“唯一嘱托我的就是在她去世后，将她埋葬在守护了一辈子的边境线上。”

2020 年，内蒙古自治区党委宣传部授予尼玛“北疆楷模”荣誉称号。

塔木素布拉格边境派出所所长呼格吉勒福三岔五都会带着蔬菜瓜果去看望老人。他说：“我从小就知道尼玛的故事，是她激励我成长为一名移民管理警察。”

驻扎在离尼玛家约 30 公里的边防某连队，经常请老人为战士讲述她的守边故事。连队指导员王康说：“尼玛老人的坚定品质和意志，值得我们边防官兵学习，她的事迹激励着我们为祖国守护好边疆。”

戈壁胡杨坚强挺立，忠诚守望在祖国边境线上。

（新华社呼和浩特 3 月 29 日电）