

多省出台门票减免政策

景区还需数字化运营赋能“门票+”



“天无尽头”的石碑

随着疫情防控持续向好，尽快恢复旅游业已成当务之急，以旅游景区免票或折扣票价为特点的各地旅游消费刺激措施层出不穷。暑期以来，武汉、山西、山东、陕西、内蒙古等地先后出台景区门票减免政策，短期内有效带动了出游热情，而业内人士指出，实现景区的可持续经营发展，需强化市场化运营思维，通过数字化、智慧化建设进一步深度挖掘和创造用户需求，赋能“门票+”。

1 门票减免提振出游需求

自跨省游恢复以来，各类旅游产品需求应声上涨。来自去哪儿网的数据显示，目前跨省周边游已恢复去年同期9成水平，国内长线跟团游、长线自由行（机+酒）产品也恢复至去年5成水平。而全国各景区订单增长每周也保持近4成增速，昆明、上海、成都、重庆、北京成为订单量最大的5个城市。

为迅速恢复旅游业生机，多地推出以旅游景区免票或折扣票价为特点的旅游消费刺激措施。

自8月1日至12月31日，山东全省81个国有景区降价；山西云冈石窟、平遥古城等景区对全国游客免收门票，五台山景区在工作日期间对全国游客免首道门票；苏州最近推出了“一元游园林·百万大馈赠”活动，1元门票的使用范围涵盖14个苏州知名园林景区；西安5A景区大唐芙蓉园景区8月1日起实施免费预约入园。全国的景区预订同比增长明显。去哪儿数据显示，刚刚过去的8月第一周，全国门票预订量已经恢复至去年同期的45%，是7月第一周的1.7倍。

近日，湖北也宣布从8月8日起，近400家A级旅游景区对全国游客免门票开放。受此影响，去哪儿网平台湖北地区门票搜索量大涨3倍，携程平台门票预订量增长也达几十倍。

景区的减免政策也带动了一日游、酒店等旅游产品的搜索量。去哪儿网数据显示，湖北景区免费消息发布后，当周周末武汉周边一日游搜索量较上周增长2成，酒店搜索量较上周增长4成，民宿搜索量增长近7成。此次湖北省推出门票减免政策，将进一步促进暑期游客的出游，尤其对一日游、周边游等短途游实现助力。”去哪儿网总裁勾志鹏表示。

最新出炉的7月份经济数据显示，需求端正在加快好转。其中，汽车类商品零售总额实现两位数增长，智能电子设备也保持较快增长，成为消费恢复的重要推动力。值得注意的是，作为消费市场大头儿，汽车家电市场还将获得更多利好政策。

记者获悉，国家发展改革委、商务部、工信部等多个部门都在瞄准大宗商品消费升级发力，从推出汽车家电消费补贴，到完善老旧产品报废回收管理，鼓励绿色智能产品更新换代，打通消费全链条。分析指出，随着利好政策陆续落地，以及地方细化举措出台，接下来消费复苏将获得更有力支撑。

汽车家电等消费回暖明显

7月份，限额以上单位汽车类商品零售额同比增长12.3%，为2017年以来次高增速；限额以上单位通讯器材类商品零售额同比增长11.3%，继续保持两位数增长；同时一些新产品增势强劲，比如3D打印设备、智能手表、智能手环都保持比较快的增长等。在国家统计局日前公布的宏观经济数据中，汽车以及升级类电子产品表现突出。

事实上，此前一系列统计也表明，作为消费市场大头儿的汽车家电市场已经出现加速回暖迹象，并成为消费恢复的重要支撑。

中国汽车工业协会数据显示，7月份，汽车产销分别完成220.1万辆和211.2万辆，同比分别增长21.9%和16.4%，延续了二季度以来的回暖势头，保持了良好的运行态势。虽然前7个月的累计产销量同比下降，但降幅相较前6个月仍然保持进一步收窄。

中国电子信息产业发展研究院统计显示，今年上半年，中国家电市场零售额规模为3690亿元，虽然总体同比仍然是下降，但随着疫情防控向好态势发展和各项促消费政策生效，市场迅速复苏至去年同

期水平。第二季度中国家电市场零售总额达2486亿元，两倍于第一季度，同比增长2.64%。

另外，线上销售、升级类产品都成为家电市场新亮点。《2020年中国家电行业半年度报告》（以下简称《报告》）显示，2020年上半年全国家电线上渠道销售规模为1523.5亿元，同比增长3.7%，在整个家电行业销售额的占比达到45.3%，较去年同期增长9.7个百分点。《报告》同时指出，健康化、智能化、集成化的家电产品持续热销，升级类消费正在成为家电市场新的增长点。

多部门密集部署政策加码

为巩固消费市场的向好势头，利好政策还在密集释放。记者注意到，近期以来，多部门相继部署下半年促消费重点，其中汽车家电领域屡被提及。

国家发展改革委副主任宁吉喆近日表示，下半年，我国将加快推动智慧零售、在线教育等新型消费高质量发展，推动汽车和家电消费转型升级，鼓励限购城市适当增加汽车购置限额，放宽新能源汽车限购，对购置新能源汽车等给予适当补贴。

工信部副部长辛国斌日前在接受记者

采访时表示，接下来，将着力扩大有效需求。着力稳定汽车等传统大宗消费，在延长新能源汽车购置补贴政策基础上，加快推进城市公交、物流配送等公共领域新能源汽车置换，开展新能源汽车下乡活动。

除了前端销售市场的促进政策，打通全链条消费也成为政策发力点。日前，商务部发布了《报废机动车回收管理办法实施细则》，对目前报废车回收市场最急迫的资质认定问题进行了明确，并于今年9月1日起正式施行。细则提出，国家对回收拆解企业实行资质认定制度，并明确鼓励机动车生产企业从事报废机动车回收拆解活动。

此前，国家发改委等七部委联合发布《关于完善废旧家电回收体系推动家电更新消费的实施方案》，明确进一步完善废旧家电回收处理体系、促进家电更新消费，推动形成强大国内市场。方案提出，用3年左右时间，推动废旧家电回收处理体系进一步完善，促进废旧家电规范回收数量大幅提升，废旧家电交售渠道更加便利顺畅，家电更新消费支撑能力明显增强。

商务部研究院流通与消费研究所副所长关利欣对记者表示，各部门聚焦汽车、

家电等产品领域，出台从生产、流通到消费、回收等全链条政策，一方面有利于巩固产业升级势头，畅通资源循环利用；另一方面也将有效增强消费市场活力，促进形成强大国内市场。

利好兑现为市场复苏助力

在国家层面密集部署的同时，各地方政府也在积极推动政策落地见效，促进消费市场潜力释放。

8月17日，郑州市10部门联合发布《关于促进汽车消费若干措施的通知》，提出2020年6月1日至12月31日，在郑州市销售、并进行机动车注册登记的本地整车产品（含燃油车、新能源车等），在整车企业优惠的基础上，郑州市财政配套5000元/辆优惠资金支持汽车消费。

陕西近日启动2020年家电惠民补贴促销活动，给出2.35亿元补贴。据了解，活动贯穿下半年，实行线上线下融合开展，消费者可实地购买获得补贴，也可通过各品牌APP进行线上购买补贴核销。7月1日至9月30日，消费者购买部分家电品牌指定型号或以旧换节能、环保、低碳、智能、健康等新型家电可获得200元至500元的消费券或现金补贴。

另外，深圳、甘肃、福建、浙江、河

3 赋能“门票+” 景区转型需多头并进

“从更长远看，门票优惠只是第一步，在对景区提出了更高的要求，同时，也对当地旅游产业提出了更高要求，在吸引更多客流到景区后，如何提升二次消费、三次消费的品质与能力，对行业的未来才有更大的意义。”携程旅游专家指出，从游客的旅游花费构成看，门票支出仅占游客旅行支出的5%—7%，远低于出行中的交通、住宿、餐饮、购物等费用，目的地旅游产品和服务吸引力欠缺等原因是制约游客出行的重要因素。

引入专业运营团队、强化与平台合作，当前不少景区的数字化、智慧化建设正不断提速。记者了解到，一些省市已经开始与携程合作推动实施“预约旅游示范工程”，也成为目的地和景区加快推进预约制建设的新举措。此前携程已发布业内首个“景区智慧云平台”，全面针对景区购票、入园、游玩和售后四大环节提供技术解决方案，支持景区实现“全渠道、全场景、全业态”的实名预约。

河南神垕古镇、山东齐河·中国驿美食小镇、浙江千岛湖石林景区则与景域驴妈妈旗下景区智慧运营集团联合，通过重新梳理发展定位、引入网红、特色IP项目、创意营销等，在短时间内迅速引流，打造特色区域品牌。王小松认为，做长、做细、做强游客体验内容与消费链，不能单买张门票、吃顿饭，要深度挖掘用户需求、创造用户需求。比如通过景区节庆文化活动、IP主题活动、特色体验等，吸引游客多次入园，变游客为老客户。通过产品开发和创意组合，降低周末与非周末、淡旺季的反差，游客体验更好、景区运营与营收也有较大提升。

8月12日，由美团和东方明珠广播电视台塔联合打造的行业首个景区全域会员数字化运营样板正式亮相。除了东方明珠广播电视台塔，美团方面透露，还将启动景区会员旗舰店“双百计划”。平台会通过资源层、营销层、数据层的三层能力开放，在未来三年打造100个具有百万粉丝量级的景区会员旗舰店，帮助文旅行业在数字化新基建的助力下走得更快、更远。

中国旅游研究院数据所负责人何琼峰认为，疫情防控将倒逼传统景区加速转型升级，景区应更加重视“人”的运营。景区会员旗舰店可以说是恰逢其时的有效工具，能够带动景区客单价与复购频次的双重提升，对景区改善经营管理困局具有积极作用；长期来看，旗舰店背后核心打造的会员管理体系也将成为景区数字化运营不可多得的“新基建”。

（新华社北京8月18日电）

多部门密集部署政策 消费复苏“加速器”启动

北等多地都在出台下半年促消费新举措，其中汽车家电产品的更新升级也成为发力重点。

在关利欣看来，随着各地政策的落地，新能源汽车产业的发展、无人驾驶等新技术的创新应用，汽车消费潜力将逐步释放。同时，绿色健康、智能互动等新兴家电也将随着5G加速应用、智能家居产业创新等形成新的消费热点。诸多利好无疑将推动消费市场回补。

苏宁金融研究院高级研究员付一夫指出，目前一二线城市的汽车家电市场已趋于饱和，再加上房地产热度下降等因素的影响，未来行业的增长潜力或将来自于三线以下城市和农村的“下沉市场”，而如何激活下沉市场也关系到汽车家电市场未来的增长空间。

升级类产品也将是新的增长点所在。关利欣表示，进一步激活汽车、家电等商品消费，不仅需要鼓励企业利用物联网、大数据、云计算、人工智能等技术推动各品类产品智能化升级，创造更多的有效供给，也需要加快完善机动车、家电等领域回收网络，完善配套基础设施和使用环境，解除消费者的后顾之忧。

（新华社北京8月18日电）