

“金融邮差”颜晖霖

■文/本报记者 张建新 图/本报记者 黄 沐

乡路弯弯，颜晖霖跨上他那辆二手摩托车，从街上驰骋到乡间小路，沿途中不时和乡亲们高声打招呼。这一程，他要去给蕉园村的邓春金老人送快递，这条往返 20 公里的路他已经走过很多次了。

颜晖霖是衡南农商银行金竹分理处主任，怎么就化身“快递小哥”了？在这个地方呆半晌，有关颜晖霖的“传说”真不少：他是村中几乎所有老人口中的“侄儿子”，他是村民绕路也要来存钱的“颜主任”，他也是连续 11 年不回家过年驻守在分理处的“倔驴儿”……

串联这些称呼的，是他日复一日、年复一年踏实为周边百姓提供的基础金融服务+增值服务。在金竹老乡们心中，颜晖霖俨然就是他们的“金融邮差”，不光帮忙送快递、送金融知识，也传递温情、传递信赖。



颜晖霖荣获衡阳市农商银行系统“最美员工”称号

村民存钱只认他，他便“全年无休”

41 岁的颜晖霖是“土生土长”的金竹人，方圆二三十里，鲜少有人不认识他。

颜晖霖所在的金竹分理处，距离县城云集 70 公里，是衡南农商银行最偏远的服务点之一。地处衡南、衡东交界，他可以在两种方言中自由切换，与辖内 8 个村的关系如鱼似水。

“他总是一副笑眯眯的样子，不管谁去办事都是热忱接待，这种亲

和力让村里人愿意去他那办业务。”将军村主任颜一杨把颜晖霖唤作“侄儿”。

大伙儿描绘颜晖霖的工作常态是这样的：每天早上，他 7 点就打开大门，等候偶尔急取钱的客户。逢赶集日来办业务的人多时，他兼职大堂经理，充当“人肉叫号机”，将客户的存折、借记卡、存单等放在柜台上排好顺序，以便柜员快速办理业务，也能给客户少等

待。留在农村的老人居多，有的口音重说话让柜员听不懂，有的耳背听不清柜员的话，颜晖霖又得当“翻译”。一个上午下来，口说干了，腿站累了，他却从不言苦。

颜晖霖的“亲情式”服务赢得一批“忠粉”。客户曹福保本是衡东莫井的一商店老板，因为在金竹分理处能“朝七晚六”取现，宁愿舍近求远也要来找“颜主任”办业务，并且他行用较高利

息为诱也没法让他转户头。

久而久之，颜晖霖发现，不少村民存钱只认他，他们来之前打他电话，确认他在才来存钱。而春节期间往往是客户存钱高峰期，为了不让村民空等，自 2008 年从父亲手中接过分理处主任一职，他已连续 11 年未回家过年。平日常，除了开会、外出办事，他基本上守在金竹，几乎“全年无休”。

每年骑行近万里，乐当“金融邮差”

不守在分理处时，颜晖霖喜欢走村串户，宣讲一下金融知识，引导村民树立征信意识，防范金融诈骗和非法集资。他有一辆二手摩托车，那是下乡的“标配”，由于爱惜得好，尚不算太旧。正是这辆车，每年载着他行驶近万里路！

有时候，这辆车跟随他送快递，速度会达到 40 码。将军村的颜少华常年在外做生意，原来每月都要寄奶粉给孙

女，收件人就写颜晖霖的名字。颜晖霖收到快递后，就赶紧往他家送。长此以往，颜少华寄钱回也打到他账上，颜晖霖立马取了给人送回去。

“驾驶证年检我寄给他帮我代办，家里需要我的身份证我也快递给他，他就像我的亲人，我对他完全信得过！”颜少华说，像他这样把颜晖霖当“邮差”的，村里还有很多，颜晖霖却从不推辞。

更多时候，这辆车跟随他送人，这时候速度就控制在 30 码以下。这个地方偏远，只有一趟班车，早上 5 点发出，8 点多就返回了，许多来街上办事的村民赶不上趟。颜晖霖热情相送，有时一天走上五六个来回，最远的来回 30 里。他反复叮嘱搭乘人搂住他的腰，送到了帮人把买的重物如油、米等搬到家中就道别了。

“算起来，他这样送来送去的亏了钱，但是赢得了大家对他的放心。”马署村村支部书记颜湘江一语中的。

送去的是情谊，回报的是业绩。就这样，颜晖霖每年近万里的摩托车里程载来了老百姓 1 万、3 万、10 万、100 万元的信任和重托，分理处的存款也实现了从 5000 万元到 1.3 亿元的大跨越。其中今年春节期间新增 960 万元存款。

父亲教诲激励他，对人“能帮则帮”

笔记本，挨家挨户问农民需求。跟着走累了，父亲不停歇，他也霸蛮坚持，小小年纪时便懂得农民的苦。18 岁参加工作，颜晖霖加入农信队伍，成了一名出纳员。父亲语重深长地叮嘱他：“选择了这条路就要走好，一定要凭良心办事，对农民朋友能帮则帮。”

父亲的一番话虽简短，却在颜晖霖的心中烙下深刻印象。当他成为金竹分理处第三任主任，他更加意识到，农民

朋友是和蔼可亲的，你對他好一点，你對他好十分，而他們有时跟不上时代的步伐会比较无助，那么帮助他们就是唯一的选择。因此，颜晖霖尽自己最大的努力去为农民服务，分理处来了一拨又一拨的年轻人，呆上两三年又走了，只有他一直在这坚守。

“如果有机会，考虑去县城吗？”不少人这么问过他。

“我在这里挺好的，没想过离开。



重塑价值 合作共赢

2019 中信银行特殊资产推介会在京举办

2019 中信银行特殊资产推介会日前在北京召开。本次推介会以“重塑价值 合作共赢”为主题，中信集团公司、中信资产公司，国内知名房地产企业、资产管理公司、市场活跃投资机构、外资投资机构、资产交易机构等 40 余家机构近百人齐聚北京，分享特殊资产经营新趋势、新变化，探索特殊资产经营新平台、新价值，探讨未来合作共赢新模式、新发展。

会上，中信银行向参会嘉宾介绍了特殊资产经营管理的思路、做法和合作方向。一方面以优质资产为基础，以城市外部客户为依托，金融资产交易所等多种渠道为媒介，将资产、客户、渠道等有

机联系、实现精准对接，通过直接投资、联合开发或委托经营等多种不同的合作方式，最大限度挖掘潜在价值，共享增值收益。另一方面，在为社会各界提供更具资产和更多投资机会与服务的同时，通过丰富多彩的合作形式满足客户实际业务需求，并提供全方位的综合金融服务，努力践行服务实体经济，不断开创各方合作发展新局面。来自中国海外发展有限公司、北京金融资产交易所等国内知名机构的行业领军人物就当前特殊资产发展形势、行业现状、市场政策、未来发展趋势等内容和与会人士进行了深入探讨。

中信银行副行长胡翌表示，在中国经济进入新常态的今天，各类市场主体投资需求活跃，特殊资产投资价值日益显现，中信银行主动创新资产经营模式，借助中信集团金融与实业并举的独特竞争优势以及自身专业服务能力，着力打造包括“资产、客户、渠道”等多维度的资产经营平台，以市场化、商业化经营方式，通过线上与线下、区域与行业、整合与分解相结合的多种推介活动，为广大投资者提供更丰富的资产信息、更便捷的投资渠道、更高效的金融服务，从而最大限度重塑资产价值，实现各方共赢。

中信银行法律保全部总经理魏安义

表示，中信银行将努力探寻与社会各界的广泛合作，携手各方围绕“信息共享、协作配合、广泛推介，竞争共赢”的资产经营理念，加大对特殊资产领域的经营探索，充分发挥各方优势，共同打造中信银行资产经营新平台。

中信银行在此次推介会上推出了 13 家分行 32 项地理位置优越、投资价值较高的商业地产资源，涉及全国七个省份，多为长三角、珠三角等资产交易活跃地区的一线城市资产，引起参会嘉宾的广泛关注。会后，中信银行还与部分投资者就具体项目合作事项进行了深入交流和探讨。

(中信银行衡阳分行供稿)

锚定国际教育蓝海

兴业银行打造一站式出国金融服务平台

大学录取数量 2019 年增长明显，占比 25%；加拿大、澳洲大学录取数量占比分别为 20%、9%。

聚焦留学后服务市场，兴业银行在本次论坛上还发布了《2019 年度中国留学生美国就业白皮书》，对中国留学生赴美求学、实习、就业等现状与趋势进行了全面分析，深入解读未来留学生就业所面临的挑战、变化与机遇，为中国学子赴美留学及就业提供系统性解决方案建议。

据介绍，针对伴随跨境旅游、出国留学热兴起的各类出国金融需求，兴业银行于 2013 年启动“寰宇人生”出国金融差异化品牌战略，致力于打造全流程、多门类、差异化的一站式出国金融服务开放平台，涵盖存款、贷款、汇款、兑换、“寰宇人生”

借记卡、留学生信用卡、线上开立存款证明等一系列产品和服务，全方位覆盖留学、旅游、签证、考试培训等多个领域。

目前兴业银行出国金融俱乐部服务会员超过 36 万，提供境外旅游、医疗美容、资产管理等配套增值服务，专属寰宇人生借记卡发卡量也将近 60 万张。

当前，开放银行已成为商业银行转型发展的重要方向之一。兴业银行开放银行起步较早，近年来立足 F 端领先优势，不断推进 FGBC 端场景拓展和生态互联，着力构建“连接一切”能力，走出了一条差异化的开放银行发展之路。“国际教育”是兴业银行可以紧密结合的开放银行场景，通过金融科技手段，将银行体系与教育行业生态打通，

实现生态共赢。”兴业银行副行长陈锦光在致辞中表示。

通过开放银行赋能国际教育，兴业银行积极构建出国金融开放生态圈，在 C 端，兴业银行探索将“寰宇人生”金融服务以 API 方式嵌入相关出国应用程序，客户可便捷、无界、无感完成对应金融服务；在 B 端，兴业银行开放输出金融服务能力，为国际学校提供校园结算、跨境支付、外汇管理等服务，全面提升学校运营效率。

据了解，由国际教育人士、专家学者、知名学校负责人、助力国际教育发展的金融机构相关负责人等自发组织形成的“国际教育三十人论坛”于本次论坛同步启动，致力于成为国际教育方面的专家智库。

(兴业银行衡阳分行供稿)

图片新闻



日前，衡阳市融资担保集团有限公司与农行衡阳分行签署战略合作协议，在支持三农领域迈出实质性步伐。据悉，该公司主要聚焦支小支农主业，重点支持单户担保金额 500 万元及以下的小微企业和“三农”主体，优先为贷款信用记录和有效抵押押品不足但产品有市场、项目有前景、技术有竞争力的小微企业和“三农”主体融资提供担保增信。

■记者 张建新 摄

耒阳市税务局：

“第一时间”为企业送服务上门

本报讯（通讯员 梁斌）企业提出需求，耒阳市税务局快速作出反应，第一时间将服务送上门，赢得纳税人满心赞誉。

近日，湖南耒阳南方水泥有限公司的财务人员向耒阳市税务局反映，由于该公司刚换了财务总监和会计，前期由税务局组织的减税降费培训没有参加，而自学相关优惠政策时遇到不少疑问，希望得到税务局的帮助。耒阳市税务局纳税服务和第一税务所还有税源管理部门马上组织业务骨干上门为企业解

答疑点，并发放了减税降费宣传资料，还将南方水泥公司财务人员拉到微信群，随时解答纳税人问题，帮助企业享受应该享受的优惠政策。

据该企业负责人介绍，企业今年效益好于去年，上半年入库税收 5924 万元，预计全年增值税少缴纳 320 万元左右，社保费减少 40 万元。减税降费政策的落实激发了企业的活力，企业把节约的税收支出投入到了安全及环保方面，加快了产业升级进度。

中国银行保险监督管理委员会衡阳监管分局公告

经中国银行保险监督管理委员会衡阳监管分局批准，对湖南衡山潭农商村镇银行股份有限公司白果支行颁发中华人民共和国金融许可证。业务范围：许可该机构经营中国银行保险监督管理委员会依照有关法律、行政法规和其他规定批准的业务，经营范围以批准文件所列的为准。现予以公告。

湖南衡山潭农商村镇银行股份有限公司白果支行

机构编码：S0040S343040001

许可证流水号：00673134

住所：衡山县白果镇楚南西路 128 号

发证机关：中国银行保险监督管理委员会衡阳监管分局

发证日期：2019 年 12 月 9 日