

衡山潭农商村镇银行成立一年多来，坚持立足县域、服务三农的定位不动摇，深耕农村金融市场——

贴心服务“三农”赢得好名声

■文/图 本报记者 张建新



该行信贷人员深入冬枣基地开展贷后调查

一到晌午，衡山佬饭铺就开启了“热闹模式”。一楼已爆满，二楼的“雅间”稍显清静。衡山潭农商村镇银行客户经理唐振华刚进店，便有村镇服务员认出他来。对这家店的老板而言，他既是客人，也是朋友。每隔两三个月，他都要来店里坐坐，看看经营情况。

“现在生意很好，完全不用担心还款问题。”衡山佬饭铺老板言红笑呵呵地说，这段时间他正在筹划衡东分店的开张。

这位“80后”老板言红出身农

家，原来靠出车过活，攒了一定的积蓄后，和人合伙开了饭店。起初，小饭铺里只能容纳9桌客人，见生意不错，他就想扩大经营。去年下半年，言红在衡山潭农商村镇银行以县城里的商品房作抵押，贷得35万元，就将饭铺扩大至能容纳23桌客人。

“这笔贷款放款很快，利息也不高，每个月还2300元的利息，完全没压力。”言红在贷款之前到多家银行咨询过，“价比三家”后选择了衡山潭农商村镇银行。眼瞅着“借鸡生蛋”的效益越来越好，他的笑容更多

了。在他看来，比起他的一些在一线城市打拼的朋友，他在小县城里发展得也不差。他计划逐步在常宁、衡南开分店，绘好他的饭铺小版图。

像这样扶持农民创业的案例，在衡山潭农商村镇银行并不少见。这家银行成立仅一年，牢牢把握立足县域、服务三农这一主线，深耕农村金融市场，促进了农民增收、农业增产和农村经济发展。

位于永和乡沙头村的衡山紫冠生态农业有限公司是一家集绿色果蔬、水稻种植、农业观光结合农业新技术

推广服务的现代农业企业。自2014年起开始种植冬枣，最早的一批枣树已在2016年挂果。去年，冬枣基地产枣近万斤，进入市场后颇受欢迎，让种枣人尝到了甜头。

“一门心思提高商品率，就是想让冬枣能更早一点端上桌来。”该公司董事长姚乐贵坦言，作为沙头村党支部书记的他，心里还时刻放不下村里的贫困户，如果冬枣在市场上占据优势，那贫困户脱贫的步伐就加快不少。在这种思想驱动下，姚乐贵决定在冬枣基地安装钢架房，这样一来能更好地协调控制各种温室气候环境因子，且避免了扎薄膜棚的浪费。

在实地考察冬枣基地后，在没有任何抵押的情况下，衡山潭农商村镇银行给该企业发放了50万元信用贷款。姚乐贵专款专用，搭建了6个钢架房。果不其然，“试验区”里的冬枣较去年提前进入采摘期，口感甚佳，取得了绿色商标认证。今年，随着靠近丰产期，基地里的冬枣产量达到10万斤，半个月就脱销了！据介绍，按照今年的行情，1亩地的冬枣有接近10万元收入，冬枣产业带动乡亲们脱贫致富完全不成问题。

衡山潭农商村镇银行行长王湘萍告诉记者，该行自成立以来，贴心服务“三农”，在衡山县享有良好的声誉。截至目前，该行贷款余额2.03亿元，涉农贷款占据总贷款的100%。

金融聚焦

省农村信用社庆祝改革开放40周年“最美农信人”颁奖典礼举行

衡东农商银行一员工获评“最美农信人”

本报讯（通讯员 文波 罗小娟）近日，湖南省农村信用社庆祝改革开放40周年“最美农信人”颁奖典礼在长沙举行。衡东农商银行新塘支行副行长罗琴作为该行优秀员工代表喜获该项荣誉。

罗琴自2008年考入衡东农商银行，先后从事柜员、委派会计、部门经理岗位，2017年5月从总行下派

至新塘支行任职。10年的磨砺成长，她多次荣获行内的“先进个人”“五四优秀青年”等荣誉称号。今年1月，她以强烈的责任心和服务态度，帮助辖内一遭受电信诈骗的客户挽回11万元损失，在当地引起一片赞誉，树立了衡东农商银行工作者良好的职业形象。此次获评“最美农信人”，既是对其职业操守、优良作风的充分

肯定，更是对全体衡东农商人的共同激励，将进一步激发全行员工看齐意识、爱岗敬业热情。

近年来，该行围绕“以客户为中心”的经营理念，倡导以“亲情化服务”为核心的服务提升，人人争当最美农信人。通过一系列强化服务的新举措，如召开经营管理反思会；设立党委接待日、支行行长接待日；向社

会公开服务承诺，推行首问制、限时办结制；推出合规操作示范岗建设，完善文明规范标准化服务；深入开展“凝共识、谋发展、我为农商银行做贡献”主题活动等，全行掀起了转思维、改作风、优服务大行动，全体员工主动履职、敢于担当、勇争一流业绩的新风气日渐浓厚，服务作风、服务效率、服务形象进一步提升。

2500点的A股，市场机会逐步显现

■唐一斐



唐一斐

2007年和2015年，两场声势浩大的牛市造就了不少财富的神话，当然也给更多不明真相的群众造成伤害，怀揣着一夜暴富心理的人高位冲进股市，结果被层层收割。这两轮大牛市中，整个社会财富重新转移分配，但这场牛市更深远的意义在于，他唤醒了更多人投资意识的觉醒。原来钱不只靠“挣”，还可以“赚”，他们的区别在于，“挣钱”是出卖劳动力所得，“赚钱”是靠资本收益所得，赚大钱的都是熊市相对底部播种，忍受住短期市场波动，在牛市中收获。A股经历五轮牛熊周期，对比前四次，目前A股PE15倍左右，已处于底部估值区间，换手率、个股破

净数等均接近前期底部水平。

此时投资机会逐步显现！

10月19日，中国金融系统的诸多高层领导同时发声呵护市场。20日，国务院副总理、国务院金融稳定发展委员会主任刘鹤主持召开防范化解金融风险第十次专题会议，就19日对外宣布的包括稳定市场、完善市场基本制度、鼓励长期资金入市、促进国企改革和民企发展、扩大开放等五方面政策，会议要求快速扎实地落实到位，这在中国证券市场是较为罕见之举。21日下午，上交所、深交所和中国基金业协会等三部门齐发声，用实际行动疏通股权质押风险，用制度改革和一线监管稳定市场、提振信心，足以说明高层目前对于资本市场的重视程度显著提升。

北京深圳等地方政府此前已开始大规模的挽救上市公司流动性衰竭危机。这一轮，产业资本的危机是在资金链，先受让上市公司实际控制人股权或资产，委托继续经营等，待时机成熟再由原股东接回。10月20日，新一轮个税改革的亮点——专项附加扣除政策揭开面纱，而这可能是新一轮减税的开始。根据暂行办法，个税专项扣除最高可达到18.72万元，包括教育、医疗、养老等多方面，税收扣除力度超出市场预期！

管理层呵护市场的决心与减税等切实利好政策相结合，短期2500点政策底有望达成。

但中期扭转颓势还需要更多条件。2014年行情发生转变的契机源

于央行新一轮的降准降息，宏观流动性宽松，加上微观加杠杆的金融创新，资金快速涌入股市，即使A股业绩仍在恶化，资金驱动的“水牛”行情井喷。然而，这次扭转颓势却无法再用老配方，未来行情拐点出现需多管齐下：

一是去杠杆拐点带着资金供求改善。去杠杆的核心是解决地方融资平台等隐形债务，这些债务的解决方案落实才是去杠杆的拐点，届时资金面将迎来转折，未来还需进一步跟踪关于地方政府融资问题的政策。期间需要善解决中小企业融资难、资金压力大，目前这类微调政策已经出现。10月19日，国务院副总理刘鹤发言表示，允许银行理财子公司对资本市场进行投资，要求金融机构科学合理做好股权质押融资业务风险管理，鼓励地方政府管理的基金、私募股权基金帮助有发展前景的公司纾解股权质押困难，这将有利于缓解股市流动性压力和民企融资难问题。

二是盈利拐点确认还需要时间。本轮盈利改善左侧底回升始于2016年二季度，现在是二次探底回落过程中，根据库存周期预计右侧底在2019年二、三季度，预计净利润同比9%低点，ROE9.5%低点，这需等待19年4月年报和一季报确认回落幅度。

三是风险偏好的逆转需要跟踪国内改革和中美关系。目前社保证管体制、个税、增值税等改革已经取得初步成果。三季度GDP下滑至6.5%，

创十年以来的新低，但9月各项数据已有所反弹，基建投资稳定后，四季度GDP有望止住下滑趋势。11月G20中美领导人对话仍是重要节点，中美贸易战或有转机和缓和。而此后美元加息周期封闭，国内经济下行的负面预期被充分释放后，则将开启新的市场周期。

长期而言，中国经济正在进行一次结构性的变革，我们常说，是从传统动能向新动能转变，清晰描述这个转化的过程是比较复杂的，因为这是一个市场化探索和试错的过程，但从需求方向来看，有几点是明确的。第一，中国巨大的中等收入群体正在崛起，他们在创造巨大的多元化需求；第二，人口老龄化明显，也在形成巨大需求；第三，以生物技术和信息技术相结合为特征的新一轮科技革命和产业变革正在兴起，这既要求我们提出供给侧解决方案，也会创造巨大需求和机会。随着经济企稳和未来提振市场的利好政策陆续出台，有理由相信A股市场即将迎来较大级别的修复性反弹行情。

操作策略：

政策底已经成立，市场底还在后面。市场底可能高也可能低于政策底，市场底具体点位多少要边走边判。但是有一点可以确定，政策底附近就是逢低买入建仓机会。对于普通投资者，最好的策略就是选取优质基金，进行定投，获取廉价筹码，拉低平均成本。

（作者系招商银行衡阳分行理财经理，不作为读者入市买卖的依据。本刊郑重提醒广大读者朋友：股市有风险，入市须谨慎。）



农行衡阳县支行推出“生猪贷”帮助养殖户稳生产 10 余养猪大户喜获贷款千万元

■文/本报记者 张建新 图/通讯员 聂运生



“生猪贷”帮助李建国实现了稳定经营

对于衡阳县的养猪大户而言，“生猪贷”是个手动点赞也爱不完的好产品。位于演陂镇的广源原种猪扩繁场是国家农业部认定的生猪标准化示范场，赶上了我市第一批发放的“生猪贷”。

经营者李建国养猪13年了，现在养殖场里存栏近5000头，年出栏1万头。今年6月20日，当他拿到200万元“生猪贷”时，走路都轻松不少。毕竟，上半年生猪市场行情惨淡，他已在猪场投入了1000万元，再也拿不出资金“救场”了，急得他都睡不着觉。

农业银行衡阳县支行相关负责人李小林懂得李建国的不安稳。对于银行端而言，对市场以及生猪经营户的透彻摸底是风险保障必不可少的环节，这些年来他已深谙生猪市场的“套路”。在这一市场，生猪价格越跌，养猪户越要保住存栏，因为贱卖就意味着实打实的亏空。而要存栏，就得饲料钱、人工费，一样都离不了资金。上半年时，生猪最低价触底到4.8元/斤，而保本价需要6元/斤，许多养猪户都陷入了资金瓶颈。

幸运的是，在遭遇市场波动时，湖南省在衡阳市试点推行了“惠农

担一生猪贷”，我市又选择养猪居多的衡阳县为试点。这是湖南省农业信贷担保有限公司推出的旨在为生猪养殖类经营主体提供更具针对性、更符合行业性质、更适合生猪养殖和繁育特性的农业类信贷担保产品。该产品不仅能为生猪养殖类经营主体提供直接的、有效的融资方案，为湖南省生猪养殖提供了一种全新的政策性金融支农产品，也从根本上解决了湖南省生猪养殖类经营主体融资难、融资贵、融资慢的问题。

试点从5月开始，农行衡阳县支行迅速展开对全辖区符合条件的10余户养猪大户信贷调查。这些大户们也相当积极报送资料，凡个人征信良好、养殖场环评达标且资料齐全的，不出一个星期，贷款就发放到位了。凡属“生猪贷”借款品种，借款人融资成本由银行贷款利息和省农信担保费两部分组成，不再需要付贷款利息和担保费以外的管理费、服务费、手续费、中介费等其他费用。

据统计，目前该行已为全县生猪养殖协会10余户养猪大户发放了“生猪贷”，贷款余额达1280万元。这批贷款的发放，有力帮助了这些养猪大户稳定了生产经营活动。

长沙银行与祁东县签署战略合作协议，全力推进经济发展——

未来三年提供 30 亿元资金支持



签约仪式现场

本报讯（通讯员 唐人杰）10月24日，祁东县人民政府与长沙银行衡阳分行战略合作协议签约仪式圆满举行。长沙银行衡阳分行将在未来三年为祁东县民生工程、中小企业、广大群众提供量身定制个性化金融产品，总资金30亿元左右。

双方开展合作后，长沙银行将重点在三个方面落实合作举措：一是融资支持，充分发挥长沙银行的综合金

融服务优势对祁东县民生工程、市政设施、实体经济提供融资支持及便利；二是配套服务，充分发挥长沙银行的金融网络优势，提供配套融资服务，同时积极引入优质企业，共同推动祁东社会经济发展，打造良好地区营商环境；三是深耕县域，在祁东县设立支行，为祁东政府、企业、群众提供“一揽子”综合金融服务，量身定制多层次金融服务解决方案。