

潘忠汝：六出城门“大无畏”



潘忠汝(资料图片)

新华社武汉5月11日电 每年的清明节、国家公祭日，武汉市黄陂区广大党政干部、师生都会到黄陂区六指街甘棠铺社区潘家堰湾，为黄麻起义总指挥潘忠汝扫墓。位于甘棠铺社区办公楼二楼的陈列室自2014年6月开馆以来，共接待了5万多名来自全国各地的观众。

武汉市黄陂区六指街原文化站站长王新元参与了筹备陈列室的全过程。他介绍说，占地120多平方米的展室是甘棠铺社区青少年革命传统教育基地的重要组成部分，以图文并茂的形式展示了潘忠汝烈士短暂而光辉的

一生。展品里既有潘忠汝生前在黄埔军校读过的书、一些合影，也有烈士后人珍藏的遗物。其中有一块银元是潘忠汝毅然投身革命后唯一留给家人的东西。

潘忠汝，1906年生，湖北黄陂人。自幼喜习武术。1924年考入由董必武、陈潭秋等在武昌创办的武汉中学，开始接触马克思主义，并积极参加进步学生运动。

1926年，潘忠汝进入武汉中央军事政治学校学习，同年加入中国共产党。1927年被派到湖北黄安（今红安）任县公安局军事教练，从事秘密革命活动。大革命失败后，他带领公安局部分人员和枪支加入黄安县农民自卫军，任大队长，率部活动于七里坪、紫云、乘马等地，与地主民团和反动红枪会作斗争。

1927年11月13日，潘忠汝与吴光浩、戴克敏等领导黄麻起义，率领农民武装攻占黄安县城。14日晨攻克黄安县城，全歼守城正规军及警备队，活捉国民党县长郭守忠等。随后，黄安工农民主政府成立，黄、麻两县农民自卫军组编了中国工农革命军鄂东军，潘忠汝担任总指挥兼第一路军司令。他在检阅时发表演说：“我们不仅要打下一个黄安城，我们还要打遍大别山，打遍全中国，打出我们的大路，打出我们的江山。”

1927年12月5日，国民党军一个师夜袭黄安，潘忠汝率城里的第一路军抵抗，由于敌众我寡，我军决定突围。潘忠汝让副总指挥吴光浩带领部队突围，自己则带领少部分人断后。面对不肯离去的战友，潘忠汝严厉地说：“这是命令，不许再争，赶快撤！”

潘忠汝左手握着盒子炮，右手挥舞大刀，带领战士猛打猛冲。为了保存这支新诞生的革命武装，他前后六次进出城门，掩护战友突围。当他第七次护送战友往外冲时，不幸腹部中弹，鲜血直流，一截肠子都冒出来。潘忠汝强忍剧痛，一手按住冒出来的肠子，一手挥刀砍杀敌人。他边冲杀边高呼：“同志们，为了革命的胜利，狠狠地打呀！”最终，因流血过多，壮烈牺牲，年仅23岁。

潘忠汝曾在一首自勉诗中写道：“尧天舜日事经过，世态崎岖要整磨。不肯昏庸同草木，愿输血汗改山河。”这片山河，也一直记得潘忠汝的忠贞血汗。

张叔平：一生赤胆为革命



张叔平(资料图片)

新华社太原5月17日电 今年是张叔平烈士就义90周年。这位牺牲时年仅31岁的革命战士，用崇高的革命气节和青春的热血，谱写了共产党人的不朽诗篇。

记者驱车来到张叔平出生的山西省方山县大武镇二村，这片英雄热土上正在发生翻天覆地的变化。村子正在整体拆迁，计划建新的居住小区，而张叔平的故居巍然屹立，如同他坚贞不屈的精神一样长存。

1897年，张叔平出生在当地一个普通农民家庭。他性格坚毅，勤奋好学，在学校里接触到具有民主革命思想的书籍，逐渐受到进步思想的熏陶。

1917年，张叔平考入太原山西省立第一中学，受到进步青年王振翼、高君宇、贺昌等人的影响，对马克思主义学说产生了浓厚兴趣，投身于救国之路。1919年五四运动时期，他参加了学生联合会组织的讲演团，积极投入到革命洪流中。

1923年，他加入中国社会主义青年团，1924年加入中国共产党。同年，中共太原支部成立，张叔平被选为支部书记。他遵照中共北方区委的指示，积极开展工作。在短短的一年时间里，先后在晋南、晋中、晋北的十余个县成立了党的基层组织。

1925年五卅运动爆发后，张叔平和中共太原支部领导山西人民开展了声势浩大的声援活动。1925年冬，由于全国革命高潮的出现，迫切需要干部，张叔平来到上海，先后担任中共上海杨浦区委书记、组织部部长，参加了上海工人的三次武装起义，有力地推动了上海工人运动的发展。

1927年蒋介石发动四一二反革命政变后，张叔平调往杭州，筹组中共浙江省委。6月，中共浙江省委成立，张叔平任组织部部长兼工人部部长，随后主持省委工作。不久，因叛徒出卖被捕。

在狱中，敌人对他施以各种酷刑，打得他遍体鳞伤，双腿被压断，但他没有屈服，始终坚守党的秘密。1928年1月20日深夜，张叔平英勇就义，时年31岁。

在张叔平故居不远处的山上，当地政府为他立了一座碑，上面镌刻着“幽燕传英名沪浙抗蒋庭 铁骨镇鬼蜮热血染杭城”的碑文。

张叔平的堂孙张义明今年已63岁，是当地的一名退休教师。他告诉记者，为了解爷爷干革命时的具体事迹，他曾到太原、上海、杭州等地搜集资料，回来后把爷爷的英勇事迹讲给子孙后代。张义明说：“了解得越多越敬佩他，很伟大！爷爷受尽酷刑，始终不屈服，遵守党的纪律，保守党的秘密，无愧于人民！”

目前当地政府正在规划张叔平故居的修复保护工作，希望建一座烈士纪念馆，寄托吕梁人民对烈士的哀思之情。

财经

责编/伍施施 校对/肖 夏 版式/肖 青

CAI JING

赞！七成上市湘企“恭喜发财” 嘘！个别“铁公鸡”一毛不拔



资料图片

股东回报意识推高现金分红

记者查阅公开资料了解到，随着股东回报意识不断增强，A股市场分红力度加大，尤其是现金分红。

2017年沪市公司分红整体比例为37.92%，共有1000余家公司推出派现方案，占公司总数的74.47%，合计派现8111余亿元，现金分红金额再创历史新高。分红公司中，代表蓝筹绩优股的上证50和上证180成分公司依然是

分红主力，从行业分布情况看金融业的派现力度最大，合计派现金额占沪市分红总额的53.16%。值得关注的是，370余家公司连续三年分红比例超过30%，中国神华等公司已成为沪市公司长期大比例分红的典范。

深市公司方面，截至今年4月30日，深市76.86%的上市公司（1611家）推出现金分红预案，分红金额3199.85亿元，同比上升62.22%，2015至2017年连续三年分红的公司有1162家。

投资理念，行业发展成效明显。从投资回报看，除偏股型基金跑赢大盘外，债券型基金年化收益率平均为7.2%，超出现行三年定期存款利率4.5个百分点。同时，基金管理公司受托管理基本养老金、企业年金、社保基金等各类养老金1.5万亿元，在养老金境内投资管理人的市场份额占比超过50%，总体上实现良好

除了少数几家上市公司，A股上市公司2017年年报基本披露完毕，各家公司一一亮出分红方案，分不分红、分多少都是投资者关注的重点。记者注意到，随着股东回报意识的不断增强，A股市场分红力度也加大。其中湘股方面，70%的上市湘企推出了分红计划，但是仍有十余年不分红的“铁公鸡”存在。

七成湘股分红，也有“铁公鸡”在

有分红典范自然有一毛不拔的“铁公鸡”。记者查阅wind数据统计发现，纳入统计的104只湘股中，约70%的推出了分红方案，而其中除了天润数娱以外几乎全部有现金分红，派现较多的上市湘企有老百姓（10派10元）、艾华集团（10派8元）、中南传媒（10派6元）等。相比之下，华银电力、电广传媒、博云新材等30余只湘股未能推出分红方案。

记者注意到，未能推出分红的上市湘企中部分2017年净利润为亏损，或者是净利润较上年同期大幅下降，抑或是两者情况同时存在。如华银电力净利润亏损11.57亿元，较上年同期下降715.42%；华升股份净利润亏损8656.95万元，较上年同期下降1013.23%。此外，电广传媒、博云新材以及恒立实业等均面临同样的情况。

当然也有如同正虹科技14年末分红的情况，资料显示其2004年至今已经连续14年末发布分红方案。

收益。以社保基金为例，2001—2016年实现年化收益率8.4%，2017年收益率在9%左右。从产品种类看，公募基金产品多元化发展，努力满足投资者资产配置多样化需求。截至2017年底，我国境内共有基金管理公司113家，其他公募基金管理人14家，管理资产合计达11.6万亿元。公募基金产品数

高送转“有条件”，不分红遭问询

“现在A股市场上的‘铁公鸡’有部分确实是公司盈利较难不具备现金分红的能力，还有一部分就是看公司比看股东要看得重，有分配的条件却股东回报意识不够强。”有资深业内人士分析指出，近几年来监管层对投资者回报这一块非常关注。

据了解，今年上海证券交易所（简称上交所）就举行了一场“特别”的会议，组织阳泉煤业、东安动力、澳柯玛、标准股份和联美控股等“铁公鸡”召开现金分红专项说明会。说明会现场沟通了公司是否具备分红条件、未能分红的真实原因、公司治理和投资者回报意识可能存在不足等问题。同时上交所表示，存在恶意不分红的，还将提请证监会派出机构实施现场检查。而前段时间格力电器不分红导致股价一度跌停，并且也收到深交所的问询函，不过最终格力电器还是表示考虑将进行2018年度中期分红。

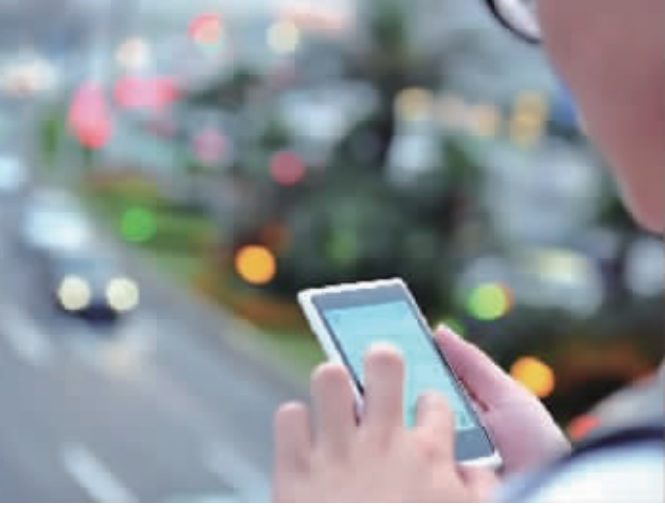
值得关注的是，有能力不分红不行，推出高送转方案也不能太随意，毕竟还是要符合相关条件。

（据新华网）

（据新华社）

小心！ “不限流量套餐”套路多

提醒:定向流量某些界定较模糊,消费者可能会花冤枉钱



三大运营商已推出各种“不限流量套餐”，但用流量上网时需注意一些限制条件。（资料图片）

每逢“5·17”世界电信日，运营商往往会推出优惠促销活动，今年也不例外。如湖南移动启动全民上网计划；湖南联通启动5·17网购节，5折产品和服务比比皆是；湖南电信则主推流量不限量套餐优惠。

据了解，三大运营商均已打出全国不限流量、定向不限流量的旗号，而且流量套餐降价已成大趋势。

不限流量套餐纷纷降价

近来，三大运营商的不限量套餐集体打出了降价牌，有些套餐月费已经低至百元以下。比如联通“小冰神卡”每月才99元，此前相关套餐最低每月也需198元；原来中国移动“任我持卡”238元套餐每月含5GB流量，而“任我持卡（新）”198元套餐含40GB流量。

记者还注意到，一些定向不限流量卡优惠力度也不小。如腾讯的王卡，套餐外流量1元包括800M全国流量，但现在可升级为套餐外流量1元包括1GB国内流量。

超出流量限速又费钱

不限流量套餐同时存在一些限制条件。如移动的“任我持卡（新）”198元套餐每月超出40GB流量后限速至不高于1Mbps，当月使用流量超100GB后可继续上网，限速至不高于128Kbps。

此外，一些定向流量卡也存在着限制。以优酷和电信合作的“大小鱼卡”为例，其说明显示，“优酷视频专属流量不包括优酷客户端内图片、文字、弹幕加载、打开优酷视频时加载图片、文字等产生的流量”，显然，第三方广告也不在内。这样就比较容易超出流量多花钱。

电信行业分析师马继华分析，目前定向流量卡宣传较模糊，加之APP功能较多，有些调用可能确实不包含在定向免流量里面，但在移动端，不少消费者以为APP内点击都为内部调用，往往容易忽略，进而花一些冤枉钱。

（据红网）