

开业一周年来,长沙银行衡阳分行的业务发展规划和贷款速度一日千里。为支持衡阳经济发展,该行从“娘家”借钱补贴“婆家”,有力支持了全市基础设施建设和民生工程;在服务中小微企业领域也崭露头角,“快乐秒贷”和“e 钱庄”的推出,更是带动了大众消费金融的发展。在我市一季度的市委市政府的金融工作考核中,它的综合成绩位居第一——

多方面发力 成业内后起之秀

■本报记者 张建新 实习生 彭保胜

最近,衡阳人的朋友圈被长沙银行的1元美食节刷屏了。它在打造金融生态圈时,也给市民传递、分享了快乐体验。

7月8日,长沙银行落户雁城一周年。这一年来,长沙银行衡阳分行业务发展规划和贷款速度均以迅雷不及掩耳之势,让它成为一枚“后起之秀”。它从“娘家”借钱补贴“婆家”,有力支持了全市基础设施建设和民生工程;在服务中小微企业领域也崭露头角,支持了实体经济发展壮大;“快乐秒贷”和“e 钱庄”的推出,更是带动了市民消费金融的发展。

截至目前,该行各项存款余额近36亿元,表内外贷款70亿元,在我市一季度市委市政府的金融考核中,居全市银行金融机构之首。

入驻一年投放60亿元支持重点项目建设

按照驻衡“开疆拓土”的思路,长沙银行原本打算第一年投放40至50亿元支持地方经济建设。而今,短短一年时间里,长沙银行衡阳分行远远超过了预期目标,已先后投放60亿元支持地方重点项目建设。

据该行行长朱忠福介绍,这些项目主要分三方面。一是民生、公益性项目,该行先后为市城建设发放10亿元用于蒸西棚改项目建设,为市滨江投发放10亿元用于粤汉棚改项目建设,为耒阳市城投发放4亿元用于福安铜锣棚改项目建设,为衡阳县城投发放1.5亿元用于英陂综合市场项目建设,为祁东妇幼

保健院投放1.5亿元用于医院改扩建项目建设;二是基础设施项目建设,该行为湖南瓦松铁路建设有限公司投放3.17亿元,用于水口山金铜项目配套的铁路专线建设,为确保年底通车提供有力保障,为祁东城投投放3亿元用于衡枣高速公路连接线项目,为常宁交通投投放2.8亿元用于宜官大道项目建设;三是工业园区项目,该行先后为市高新技术开发区投放3亿元用于支持陆家新区项目建设,为常宁水口山投资有限公司投放3.66亿元用于水口山园区林宅搬迁项目建设。

“今后我行还将继续加大投放,支持水口山千亿产业园项目建设,为我市经济建设迈上新台阶作出应有贡献。”朱忠福如是表态。

支持中小企业50余家,授信总额达8亿元

“如果没有这100万元的资金流入,真无法想象当时要怎么渡过难关。”松木工业园某企业董事长聂女士对长沙银行衡阳分行为其发放的“税e融”贷款感念万分。

据介绍,该公司主要研究、开发和生产变压器,2016年接到一个大额订单,购买原材料所需资金近100万元,造成流动资金短缺、经营遇到困难。今年1月份,该行在主动对接小微企业服务时,经过审查客户资料、实地调查分析后,发现该公司2015年纳税额60.13万元,2016年纳税额72.05万元,且经查询征信,该公司及实际控制人信誉良好、无不良记录,基本满足该行

“税e融”的贷款要求。在实地对接后,该客户提交贷款申请,该行经过录入系统、出身、复审和实地面签,不到一星期就发放了循环信用贷款100万元。

“税e融”是长沙银行衡阳分行与我市国税局、地税局签订战略合作协议推出的特色产品,免抵押为中小企业发放流动资金贷款。目前,该行已向全市200户中小企业对接此项产品业务,随时可为资质优良的企业提供放款。

对于中小企业的扶持,长沙银行衡阳分行入驻一年来也是煞费苦心。目前,共支持本市中小企业50余家,授信总额达8亿元。其中,为香江百货投放5000万元、瑞源电源5000万元、公交公司3000万元等,有力支持了我市实体经济发展。

朱忠福介绍,今年,该行将成立小企业信贷中心,专门对接中小企业,计划新增中小企业贷款8—10亿元,大力支持衡阳特色产业发展。目前已新增4亿元贷款,集中在商贸、文化体育、生物医药等领域。

服务市民,为衡阳人打造快乐体验

不用去交警队排队即可在手机上缴纳交通罚款,长沙银行的“e 钱庄”不仅仅在交水费、电费、话费上为您省心省力,最近与天然气公司在接洽相应业务,也将给市民带来更大便利;“快乐秒贷”能为公务员科级以上干部提供最高30万元的信用贷款、且随贷随还、仅需万分之二的日息。该行推出的系列金融产品,正在为衡阳市民“智造”快乐空间。

该行零售部经理向晶妮向记者介绍,“e 钱庄”里的快乐体验尽在指尖,“快乐智存”的活期存款可按定期算利息,帮助市民做好财富增值;“智慧校园”能帮学校收学费,也可让家长在家中轻松交学费,且不一定绑定长沙银行的卡即可用,目前该行正与衡阳的学校在接洽业务。在“e 钱庄”还可购买理财产品,该行理财产品价格相对有竞争性,具有稳健收益。成立一年多来,该行理财产品销售达5亿元以上。

1元观影、1元洗车、1元吃饭,“六一”儿童节的“小小银行家”,暑假亲子活动……系列活动为衡阳百姓的消费打造着快乐体验。在前期扫街进社区的不努力下,该行正在建设手机银行、手机支付、微信银行、银商伙伴为主体的移动金融产品,将成为客户的主流渠道,打造移动金融生态圈,方便市民的衣食住行购物。

此外,在客户融资方面,长沙银行衡阳分行也在打造便捷、轻松的快乐体验。为工薪阶层量身定做的心意通卡,能满足客户买车、旅游、装修、婚庆、留学等方面的资金需求。客户一次申请,三年有效,最高申请额度可达60万元。

下一步,该行还将把零售业的触角伸到农村去,设助农取款点帮助精准扶贫。目前,该行正在筹建常宁支行和珠晖支行,稳妥迈出县域金融全覆盖的“第一步”。

金融聚焦



工商银行衡阳分行坚持将网点服务渠道由人工柜台向电子渠道转型,持续加快自助银行布局,不断丰富服务内涵,构建“线上+线下”金融服务渠道,打造具有综合服务能力的普惠金融品牌——

金融服务从柜台转向指尖

■桂立新 廖芬良

布放自助银行97家,物理网点与离行式自助银行之比达1:1的水平;打造全省工行系统首家全智能化O2O线下体验店;构建“互联网+”场景金融,打造真正的“指尖上的工行”……近年来,工商银行衡阳分行积极应对互联网金融挑战,大力推进渠道建设,优化服务布局,坚持将网点服务渠道由人工柜台向电子渠道转型,持续加快全辖自助银行布局,不断丰富服务内涵,构建“线上+线下”金融服务渠道,打造具有综合服务能力的普惠金融品牌。

为做成让广大市民满意的银行,配合区域“三年塑城”战略规划,该行启动了网点“靓化工程”,致力打造金融服务品牌,不断亮化窗口服务形象。2016年,按照总行网点装修统一标准,投入120万元对辖内服务设施陈旧、服务区域设置低效的14个营业网点进行了统一功能

改造,进一步改善了经营环境,提升了服务品质。同时,按照“传统网点+特色网点”服务渠道互补发展策略,该行积极试水“全智能化”特色O2O标杆网点装修改造。2016年12月28日,湖南省工行系统内首家按照“融e购”O2O线下体验店标准设计装修的全新智能网点——雁西支行迁址试营业。开业当天,通过智能设备成功办理手机银行4户、工银e支付6户、融e联5户,引导客户通过“融e购”平台线上提交订单17笔,其中现场取货15笔、商家物流发货2笔,形成一个以“传统网点为支撑、特色网点为延伸”转型发展新模式。与此同时,客户满意度也在提升,2016年柜面中高端客户平均满意度为99.18%,比2015年度提升1.52个百分点,客户平均办理业务时间6.6分钟。

为不断优化客户自助服务体验,该行在加快物理渠道总量调整的同时,加大对自助渠道投放和优化布

局的建设力度,努力构建“自助机具+人工网点+客户经理”三位一体银行服务新模式。目前,全辖自助银行97家,物理网点与离行式自助银行之比达1:1的水平。同时,该行完成了对衡阳县支行营业部附行式自助银行装修改造1家、完成了常宁北城星府、衡阳县清江、湘衡盐化等3家离行式自助银行投放使用、调整撤销祁东白地米粮库离行式自助银行1家,并将耒阳和谐离行式自助银行、南岳鑫盛离行式自助银行及华新支行学院路离行式自助共3家纳入多功能离行式自助银行的试点。据统计,该行自助设备均业务量接近300笔,高于全省平均业务量,推进支行网点业务分流快速发展,缓解了网点排队问题,增强客户体验自助乐趣。

面对用户不断增长的“不受时空限制、随时随地享受”各种移动金融服务需求,工商银行衡阳分行通过构建“互联网+”场景金融,开启了金融服务从柜台向指尖转移便捷新时代,

打造真正的“指尖上的工行”。该行推广应用总行研发推出的集“融e行、融e联、融e购”为一体的营销工行产品的渠道平台——渠道二维码营销工具“码上赢”,实现金融产品营销模式新突破。工银“融e联”是工行顺应移动互联网时代趋势和服务方式不断变化推出的“移动金融服务平台”和“财富顾问”,可满足客户信息交流、分享及业务办理等多种需求,无间隔接触,畅离金融咨询、账户交易、投资理财、线上购物等全方位金融服务。该行充分利用各种媒体、网点自有载体、微信公众平台等渠道开展市场营销宣传,精心推出工银融e联表情大赛暨“五岳联盟-南岳站主题营销”等一系列活动,新增“融e联”客户36.58万户、“融e行”移动端客户11.98万户,并吸引了10.32万个人客户开通“工银e支付”业务。目前,“融e”家族业务已成为该行互联网金融业务的一个拳头产品,为广大市民提供充满活力的金融服务新生态。

种粮人的“福音”

——衡阳农行大力推广“惠农担——粮食贷”

■通讯员 陈耀辉 陈鑫



农行衡阳分行党委书记、行长伍小荣为农户发放“惠农担——粮食贷”

“没想到‘惠农担——粮食贷’融资成本这么低,才3.61%;没想到贷款额度这么高,最高可贷款300万元;没想到办事效率这么快,贷款资金10天就能到账。”在6月28日国家农业担保联盟公司在衡召开的座谈会暨惠农担产品签约及放款仪式上,应邀参会的省人大代表、种粮大户衡阳县西渡镇梅花村农民刘淮对“惠农担——粮食贷”赞不绝口。

惠农担——粮食贷,是农业银行和湖南省农业信贷担保有限公司为扶持新型粮食生产经营主体快速、健康发展,有效解决种粮专业大户(合作社)融资难、融资贵问题,在今年6月初联合推出的一款创新惠农贷款产品。该产品具有“适应范围广、额度合理,期限灵活,利率优惠,反担保简单易

行”等特点,产品一经推出,即得到粮食种植户的一致好评。

为不误农时,让种粮人尽早享用这款“好产品”,6月份以来,农业银行衡阳分行多方联动,大力推广“惠农担——粮食贷”,成种粮人的“福音”。据了解,该行目前已走访调查种粮大户132户,7月份拟发放贷款金额7000万元,其中,6月28日惠农担产品签约及放款仪式上,该行为衡东县5户种粮大户发放“惠农担——粮食贷”440万元。

下一步,农行衡阳分行将在贷款流程上进一步简化,在服务方式上进一步优化,将“惠农担——粮食贷”打造成服务“三农”的拳头产品,力争全年将发放“惠农担——粮食贷”1亿元以上。

衡阳市金融信用信息服务中心(筹)
Hengyang Financial Credit Information Service Center

金融

衡阳市人民政府金融工作办公室
中国人民银行衡阳市中心支行
中国银监会衡阳监管分局
衡阳日报社

主办

衡阳市金融信用信息服务中心(筹) 协办

为中小微企业提供“一站式”融资服务

地址:衡阳市华新开发区天台路33号(衡阳日报社办公楼西侧一楼) 服务热线:8888103

市金融信用信息服务中心

再添合作伙伴 共促经济发展



本报讯(记者 张建新 实习生 彭保胜) 7月11日上午,市金融信用信息服务中心与中华联合财产保险股份有限公司衡阳中心支公司(以下简称“中华财险衡阳中心支公司”)签署战略合作框架协议,进一步确立和深化双方合作关系,激活社会资本投资、推进产业转型升级、支持企业做强、促进衡阳社会经济发展,充分发挥双方的特色和优势。

中华财险衡阳中心支公司是一家主要经营除长期寿险外各类机动车辆保险、农业保险、财产险、意外险、健康险和再保险业务的保险公司,2015—2016年公司累计实现保费收入16亿元,市场份额稳居衡阳财险行业前五。公司积极参加社会扶贫帮

困、捐资助学、防灾防损等社会公益活动,累计捐资20余万元。

双方签署合作协议后,将就企业、金融机构、政府职能部门的各类社会信息、金融信息、需求信息、供给信息等开展合作。市金融信用信息服务中心将借助其信息资源优势,为中华财险衡阳中心支公司提供各类社会信息、金融信息、需求信息、供给信息、信用评级信息、征信信息等各类信息服务,为其优先推荐政府和企业优质项目,并共同协调合作各方的关系。中华财险衡阳中心支公司将协助市金融信用信息服务中心搭建险企金融服务的桥梁,积极为双方合作的项目提供三农相关产品信息、支农融资贷款信息、已发放贷款信息、分支机构及网络信息等信息发布及保险宣传服务。

中信银行

为中国宏桥集团

提供200亿综合授信额度

近日,中信银行与中国宏桥集团在北京举行“总对总”战略合作签约仪式。

根据协议,中信银行将在未来两年为中国宏桥集团提供200亿元的综合授信额度,同时整合中信集团各类金融资源为中国宏桥集团量身定制金融产品,提供“一揽子”“一站式”的综合化金融服务,满足其多层次、多元化的金融需求。这意味着双方将在现金管理、B2B电子商务、供应链金融、投资银行、理财业务、国际贸易、资产管理等多个领域展开合作。

仪式上,中信银行行长孙德顺表示,中信银行将充分发挥中信集团金融与实业并举的独特竞

争优势,为中国宏桥集团提供“商行+投行”“银行+非银”“表内+表外”“境内+境外”的综合融资服务方案,打造银企合作新模式。孙德顺还表示,中信银行始终坚持金融服务实体经济的本质,大力推进战略转型及产品创新,努力实现与实体经济的共同发展。中国宏桥集团董事长张士平表示,中国宏桥集团是一家集热电、氧化铝、液态铝合金、铝合金锭、铝合金属轧产品、铝母线、高精铝板带箔和新材料于一体的特大型企业集团,企业将遵循国家“十三五”规划,加快提升核心竞争力,加强与中信银行的互动合作,努力实现银企互利共赢。

(中信银行衡阳分行供稿)

BLACK 世界红茶
TEA 看中国

卧龙庄·正源小种

—— 树中国高质量红茶知名品牌 ——

电话: 0734-8169898
地址: 高新区白云路明月北街100米内