

陈尧:

化身“鸡保姆” 推动乡村产业发展

■文/图 黄 沐

养殖,向来是一件听上去辛苦做起来更艰难的事。

陈尧不久前刚满30岁,却已经在畜禽养殖行业摸爬滚打了13年。他曾在养殖场里起早贪黑,也曾因为禽流感重创导致血本无归。在经历挫折艰辛后,陈尧越挫越勇,终于在养殖行业“畜”势勃发,成为推动乡村产业发展的“鸡保姆”。

“万事皆可轻,唯有养鸡重。”用这句话形容陈尧再贴切不过了。12月7日上午,陈尧一边接受采访,一边往鸡群里投喂鸡食。

“现在正是喂鸡的时间,喂晚了鸡就‘闹脾气’了。”对于记者的到来,陈尧并未停下手中的工作,“我想带动周边群众和年轻人一起养殖精品湘黄鸡,共同创业、共同致富,改天还要免费举办一场养殖培训。”



陈尧在给鸡喂食。



陆秀芳展示他养的鸡。

3

家乡成就我,我为家乡作贡献

凭着养殖规模的扩大,陈尧家里条件越来越好,名气也就传开了,不少村民想跟着一起干,他也不吝啬,为村民修鸡舍送鸡苗,向大家传授养殖技术,带着他们一起致富。

其中,村民陆秀芳就是合作社的第一批成员。

陈尧的父亲告诉记者,陆秀芳未加入合作社之前是养鸡散户,每年勤勤恳恳也只有2万余元收入。加入合作社后,年收入达到了10万元。近几年,陆秀芳还成立了自己的家庭农场,家里盖上了新房、修了院子,日子越过越红火。

合作社不仅带动村民致富,也积极响应村里号召,帮助困难群体和低收入群体掌握一技之长,提升就业技能。

38岁的欧桂花患有腰椎间盘突出和心脏病,不能从事重体力劳动。但家中子女都在上学,家庭负担很重。陈尧知晓后主动联系,给她送鸡苗,教她养殖技术,还为她搭建了简易鸡舍。

“我现在不用为孩子的学费和生活费发愁,每年还能余下一部分钱。家里还盖了两层楼。多亏了这对父子,不然这日子不知道怎么过。”欧桂花感激之情溢于言表。

目前,合作社已建成养殖鸡舍12栋共2000多平方米,湘黄鸡年出栏率达10万只以上。但陈尧并不满足,养殖技术管理模式也在不断更迭,他也定下目标,只要有空就多去大型养鸡场和合作社考察学习。

陈尧说,随着国家政策支持和乡村振兴战略实施,广袤农村大有可为,自己也将继续扩大规模,把青石村做成湘黄鸡品牌村,并结合市场需求,探索更多新兴养殖之道,带动更多村民致富。

2

放手一搏,探索成熟养殖模式

禽流感肆虐后,禽类市场正处于萧条期,禽类养殖成为村民不敢触碰的存在,但陈尧却嗅到了商机。这一次,他决定拿出所有积蓄放手一搏。

由于禽流感刚过去,鸡苗还很便宜,陈尧购进2000多只鸡苗,经过8到10个月的养殖,鸡龄至成熟。彼时也是禽流感后的第一年,正是最缺优质成熟鸡肉的时候,很多商家都在高价收购,陈尧很轻松就卖掉了2000多只湘黄鸡,并和外地多个经销商建立了联系。

在赚到第一桶金后,陈尧趁热打铁,一边扩建鸡舍,扩大养殖规模,一边科学化管理减少开支成本,力争每一分钱都花在刀刃上。为抓住机遇,他奔波多地考察湘黄鸡市场,根据最佳利润期来调整出栏时间,以此降低市场风险。

2013年底,随着养鸡规模扩大、市场经营趋稳,陈尧和父亲在青石村伺机成立了衡阳市三面红合作社,建立了一套顺应市场供求、满足实际需求的成熟养殖模式。



陆秀芳盖的新房。



陈尧整理和记录客户的单据。

