



养殖，向来是一件听上去辛苦做起来更艰难的事。

陈尧不久前刚满30岁，却已经在畜禽养殖行业摸爬滚打了13年。他曾在养殖场里起早贪黑，也曾因为禽流感重创导致血本无归。在经历挫折艰辛后，陈尧越挫越勇，终于在养殖行业“畜”势勃发，成为推动乡村产业发展的“鸡保姆”。

“万事皆可轻，唯有养鸡重。”用这句话形容陈尧再贴切不过了。12月7日上午，陈尧一边接受采访，一边往鸡群里投喂鸡食。

“现在正是喂鸡的时间，喂晚了鸡就‘闹脾气’了。”对于记者的到来，陈尧并未停下手中的工作，“我想带动周边群众和年轻人一起养殖精品湘黄鸡，共同创业、共同致富，改天还要免费举办一场养殖培训。”

1 家乡的水，养育坚毅的人

陈尧出生于石鼓区黄沙湾街道青石村建新组。

2008年高中毕业后，看着早出晚归在田间劳作的父亲，他迫切地想学一门手艺，改善家中经济状况。思前想后，他决定学养殖。心里的种子已然种下，他便联系了一处培训机构，到一家养殖场学习养鸡。白天与养殖户一起喂鸡、学习饲料配方、观察鸡的习性和精神状态，晚上学习养殖技术、养殖场管理和市场营销。

陈尧的养殖之路就此开启。

学成归来，陈尧向父亲借来5万元打造简易鸡舍，又从市场买来1000来只湘黄鸡鸡苗。彼时的陈尧大有一股初生牛犊不怕虎之势，认为自己会养殖技术，又学了相应的配套管理，满心憧憬养鸡大业，那段时光连梦都是甜的。

然而好景不长，2009年禽流感暴发，推倒了一批又一批养禽大户。陈尧攥紧拳头，走了一家又一家的商户推销，没有一家客户敢要他养的鸡。

陈尧梦碎一地，那年他19岁。

第一次创业失败并没有打击陈尧的信心，反而让他越发清醒。对科学养殖和知识的渴望开始充满了陈尧全身每一个细胞。稍作整理，陈尧便又一次离开家乡，先后去到长沙、北京等地养殖场，学习市场化的养殖技术管理和科学化的生态绿色养殖……

2010年10月1日，陈尧再次回到家乡。他清楚地记得，那天回乡的大巴上播放着嫦娥二号升空的画面，一颗创业小种子在他心中正要破土而出。



陈尧整理和记录客户的单据。

陈尧：

化身“鸡保姆” 推动乡村产业发展

■文/图 黄 沐



陈尧在给鸡喂食。



陆秀芳展示他养的鸡。

2 放手一搏，探索成熟养殖模式

禽流感肆虐后，禽类市场正处于萧条期，禽类养殖成为村民不敢触碰的存在，但陈尧却嗅到了商机。这一次，他决定拿出所有积蓄放手一搏。

由于禽流感刚过去，鸡苗还很便宜，陈尧购进2000多只鸡苗，经过8到10个月的养殖，鸡龄至成熟。彼时也是禽流感后的第一年，正是最缺优质成熟鸡肉的时候，很多商家都在高价收购，陈尧很轻松就卖掉了2000多只湘黄鸡，并和外地多个经销商建立了联系。

在赚到第一桶金后，陈尧趁热打铁，一边扩建鸡舍，扩大养殖规模，一边科学化管理减少开支成本，力争每一分钱都花在刀刃上。为抓住机遇，他奔波多地考察湘黄鸡市场，根据最佳利润期来调整出栏时间，以此降低市场风险。

2013年底，随着养鸡规模扩大、市场经营趋稳，陈尧和父亲在青石村伺机成立了衡阳市三面红合作社，建立了一套顺应市场供求、满足实际需求的成熟养殖模式。

3

家乡成就我，我为家乡作贡献

凭着养殖规模的扩大，陈尧家里条件越来越好，名气也就传开了，不少村民想跟着一起干，他也不吝啬，为村民修鸡舍送鸡苗，向大家传授养殖技术，带着他们一起致富。

其中，村民陆秀芳就是合作社的第一批成员。

陈尧的父亲告诉记者，陆秀芳未加入合作社之前是养鸡散户，每年勤勤恳恳也只有2万余元收入。加入合作社后，年收入达到了10万元。近几年，陆秀芳还成立了自己的家庭农场，家里盖上了新房、修了院子，日子越过越红火。

合作社不仅带动村民致富，也积极响应村里号召，帮助困难群体和低收入群体掌握一技之长，提升就业技能。

38岁的欧桂花患有腰椎间盘突出和心脏病，不能从事重体力劳动。但家中子女都在上学，家庭负担很重。陈尧知晓后主动联系，给她送鸡苗，教她养殖技术，还为她搭建了简易鸡舍。

“我现在不用为孩子的学费和生活费发愁，每年还能余下一部分钱。家里还盖了两层楼。多亏了这对父子，不然这日子不知道怎么过。”欧桂花感激之情溢于言表。

目前，合作社已建成养殖鸡舍12栋共2000多平方米，湘黄鸡年出栏率达10万只以上。但陈尧并不满足，养殖技术管理模式也在不断更迭，他也定下目标，只要有空就多去大型养鸡场和合作社考察学习。

陈尧说，随着国家政策支持和乡村振兴战略实施，广袤农村大有可为，自己也将继续扩大规模，把青石村做成湘黄鸡品牌村，并结合市场需求，探索更多新兴养殖之道，带动更多村民致富。



陆秀芳盖的新房。

