

“返乡置业”PK“就地过年” 抄底楼市的好时机来了!

■吴帅

明天是2020农历年的最后一天,雁城的大街小巷早已弥漫着年味……为了疫情防控,各省市都发出“返乡者就地过年,非必要不返乡”的倡议,返乡人数大大减少。实际上,对于楼市销售来说,每年“返乡置业”的这个时期都是开发商最为忙碌的时候。根据往年的数据,春节期间的销量在全年销售业绩上往往能够占据较高比例,那么,针对这一难得的“节点”,今年衡阳的房地产市场是如何布局的呢?

返乡置业,“让利抢量”成主流

“受疫情影响,诸多城市鼓励‘就地过年’,这也无疑给房地产市场出了一道新的考题。从目前来看,刚需型‘返乡置业’群体数量较往年可能会有一定程度的减少,因此,对春节楼市走向仍不确定。”有业内人士坦言,今年的特殊情况对春节期间的业绩会带来一定影响,面对这种“加码”的压力,“让利抢量”也就成为目前楼市营销的主流。

据了解,为了迎接春节期间“返乡置业”的群体,在各类促销活动中,实打实的降价犹如新春的“红包”。春节也将刺激部分房企放手一搏,不少楼盘纷纷推出多重让利优惠。

如珠江合创旗下的8大项目便联袂推出“全线产品,钜惠放价”,产品涉及高层、合院、公寓、商铺等,优惠力度令人咋舌。市面上也有很多的房企纷纷以“9折惠购”或是“直减万元”等优惠手段在这一重要节点上大做文章,“优惠”也成了新春楼市的当红“主角”。此外,但凡打着“返乡置业”旗号的营销,也都不可避免地推出“N重优惠”促销活动。对于购房者来说,此时或许是最好的抄底式买房机遇。



春节营销,楼市大打“亲情牌”

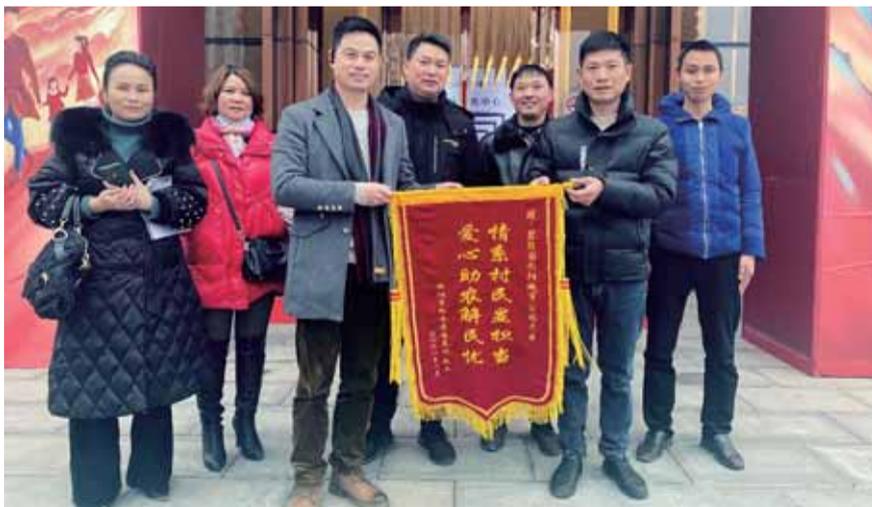
与此同时,笔者在走访中发现,临近春节,我市各楼盘均围绕着春节这一主题展开丰富多彩的营销活动,买房送车、送家电、一票抵万金等多重优惠吸引眼球,在销售的同时和客户一起喜迎新春,雁城楼市的精彩新春大戏逐一开始“上演”。

举办业主联谊会、老带新送家电、业主免费到售楼部领取对联……诸如此类的“新春特辑”早已成为开发商们每年必出的重要销售法宝。“春节前,我们特意筹办了一场业主联谊会,邀请新老业主一起来参加。”位于黄白路一楼盘的置业顾问告诉笔者,经过

一个多月的紧张筹备,“2021年社区新春合家”已于2月7日精彩上演,各业主自发准备了精彩的节目,不仅增加了邻里之间的友情,而且还通过这类体验的方式,让不少潜在的购房者近距离地感受着项目的魅力。

虽然开发商举办的活动大多是奔着销售业绩去的,但是春节前打着“亲情牌”的活动也是能暖化人心的,可打消客户的很多疑虑。不少项目的负责人也表示,春节期间的营销活动更关注口碑营销,项目的品质如何,老业主最有发言权。通过“老带新”、业主联谊会、抽奖、送春联等活动来回馈老业主一年来对项目的支持,同时,通过老业主来影响身边的人,这样的活动效果最直接。

多措并举,碧桂园在衡阳助力扶贫



衡南县鸡笼村向碧桂园赠送锦旗

■吴帅

本报讯 “村里有什么困难,你们总会竭尽所能伸出援手,我和村民都很感激。”2月5日,衡南县鸡笼村代表专程赶到衡阳市区,亲手将一面绣有“情系村民显担当、爱心助农解民忧”

的锦旗送到碧桂园爱心志愿者手中。

据了解,2019年以来,在衡阳市住建局的联系推荐下,碧桂园志愿者首次参与鸡笼村的爱心帮扶行动中……两年多以来,碧桂园积极发动自身资源,通过“消费扶贫”等模式,帮助村民发展农业,创收增收。

“前不久我们又去了一趟村里,把各家各户自产的菜籽油给回收了一些。这些菜籽油是纯天然无污染的,城里人很喜欢。”据碧桂园湘南区域衡阳片区项目负责人龚巍介绍,2020年疫情期间,他们在鸡笼村等几个村共采购了四万多斤滞销蔬菜免费送业主。2020年7月,他们又采购了一万多斤西瓜慰问城市高温作业者。这两年前后收购的菜籽油,已超两千斤。

近年来,除了鸡笼村,碧桂园衡阳片区还分别与衡阳市委宣传部、衡阳市市场监督管理局、衡阳日报社等单位联动,参与到祁东县深宫厦村、衡南县长坪村、衡阳县东湖寺村的帮扶中。

2020年7月,碧桂园捐资修缮了东湖寺村村小,为那里的学生营造更好的学习环境。在深宫厦村,碧桂园结合村里的实际情况,在产业帮扶方面展开新动作。“深宫厦村的地理环境很适合种植果树,我们捐种了数十亩黄桃树苗,等果树挂果了,再由我们联合爱心业主来购买消化。”龚巍认为,这样的帮扶举措可以实现多方共赢,在和深宫厦村村委干部及驻村帮扶干部商议后,这一项目在2020年12月已正式落地。

珠江·桃李江南 商业签约迎新春

2月6日上午,一批有眼光的商家品牌抢滩入驻珠江·桃李江南,让桃李江南开始从美好院景到美好生活华丽转换,从此这里不再只有景色和人潮,更有人间烟火气。

生活离不开商业,随着一期业主的入驻,珠江·桃李江南的商业也开启了全城火爆招商。截至目前,珠江·桃李江南“让生活回归院子”从蓝图到现实,人们在这里既能享受与大自然的亲密互动,又能够满足于城市的繁华和便利。珠江·桃李江南,正从梦想的桃源生活变为现实,从之前的描绘美好变为兑现美好。

据悉,为更好地将珠江·桃李江南打造成为业主心目中的理想桃源,一个以“投之以桃,报之以李”为理念,以“共商、共建、共治、共享、共赢”为宗旨的邻里互通、互惠互利平台——“桃李会”正式启动。珠江·桃李江南作为衡阳首座江南风情耕读大盘,汇集了上千户的成功人士,他们有自己的兴趣、爱好、习惯和圈层,可以一起下棋、打球,一起在恒温泳池游泳、垂钓、耕读梦田……与一群志同道合、兴趣相投的朋友抱团而居,如此的桃源时光才是多数人向往、少数人才能拥有的理想生活。“桃李会”的启动,将汇聚业主精英、整合桃李资源,实现业主之间的邻里互通、互惠互利。充分展示桃李江南抱团而居的邻里温度,共建美好生活方式。

(吴帅)

暖心! 6000多名农民工 领取足额工资



■吴帅

本报讯 临近新年,金钟集团各项目如期举行农民工工资发放活动,为6000多名农民工发放现金。各项目部呈现出一片繁忙的景象,足额的工资和奖金是感谢农民工兄弟们辛勤劳动和付出的最好奖励。一个个手捧现金的农民工兄弟,脸上的笑容饱含了喜悦与幸福,也成了金钟集团每年年末最温馨、最美好的场景。

据了解,多年来,金钟集团响应政府号召,十分重视开发建设项目的农民工工资支付问题,积极履责,通过“资金控制”提前启动并加快已完工项目的结算等措施。同时,加强工资发放过程中的管控,确保工资能够及时发到农民工手中。

关爱农民工群体,不仅是响应政府关于“做好农民工工资支付保障的工作”的指示精神,而且体现着金钟集团关怀、关爱、帮扶的社会责任感,传递公司诚信、亲民、务实、规范的品牌形象。本次金钟集团现场发放农民工工资仪式的举行,既维护了农民工的权益,又保障了劳务队伍的稳定,为节后复工的城市建设提供了坚实的保障。