

市住保中心:

2.51亿元补贴精准发放 3.42万套房屋享受普惠

■通讯员 石虹 朱柯名

本报讯 “我去年买了一套房，没想到还有补贴拿，政府的政策实在是好！”近日，市民唐先生高兴地对记者说。自2020年我市出台“衡十七条”以来，在市政务服务中心的购房补贴受理窗口前，前来办理购房补贴申请的市民一直人头攒动，络绎不绝。据统计，截至2020年12月31日，市住房保障服务中心已累计落实受理购房补贴申请34235套，精准发放补贴资金达2.51亿元，让广大市民切实享受到政策红利。

据悉，2020年2月20日，接到发放购房补贴任务开始，市住房保障服务中心一手抓疫情防控，一手迅速启动购房补贴受理事宜，安排专人专班，出台办理流程，广泛宣传政策，开展“一窗式”精准服务，落实惠民政策。随着疫情控制态势趋好，5月份以来，我市房地产市场回暖向好，购房补贴申请呈爆发式增长，申请人员单日最高达到700余人次。为做到“一户不少、一分不差、一天不拖”，面对繁重艰巨的办理任务，市住保中心积极采取应对措施，建立党员临时突击工作组，在原有的5个常设窗口的基础上，增设8个业务受理窗口，抽调增派10名工

作人员，开展延时服务，窗口工作人员不辞辛苦，最高峰时期加班至晚上九点半，为办事群众开展受理服务；开展志愿服务，特设咨询服务窗口为群众答疑解惑，每日增派4名“衡阳群众”志愿者，在现场指导申请人员填写申请资料，综合运用智能化网络平台，采取网上预约等方式，保证窗口秩序正常，整个办理过程井井有条，最快五分钟可以办理一宗业务，群众十分满意。

市住房保障服务中心作为我市新组建的机构，致力于提升便民服务质量，持续优化营商环境，成效显著。一是围绕“减材料、减环节、减时限、减成本”，清理办理事项，简化办事流程，精简商品房买卖合同网签备案、公租房申请等业务流程，14项政务服务事项全部进驻政务中心窗口。二是打造“一窗受理”综合服务、楼盘表管理、网签备案登记税务“一体化”服务三个网络管理平台，推进服务智能化。三是以市场需求为导向，推进测绘服务改革，树立全省“多测合一”改革样板，促进我市房屋测绘工作进度大提速。四是在严格监管房产市场的同时，为应对疫情，推动房地产企业复工复产。创新推出“两缓交、三释放、一试行”升级版系列托市政策，积极推行差别化预售资金监管、提前



住保中心增设志愿者服务岗，为前来办理购房补贴市民答疑解惑

解控项目资本金新政，试行预售资金保函新规，实行项目资本金和物业维修资金缓交政策。系列“组合拳”有效增加了企业流动资金，全年累计为企业政策性新增提前释放各类监

管资金达171亿元，有效纾缓企业资金困难，集聚市场活力，大力促进房地产市场平稳健康发展，全年商品房交易3.58万套、405.82万平方米，且无一例商品房发生“一房多卖”现象。

南华大学内 一棚改用地地上拍 起拍单价 452万元/亩

■吴帅

本报讯 近日，笔者从市公共资源交易中心获悉，位于蒸湘区南华大学(校区内)一宗棚改地块将以网上挂牌方式出让，该地块总面积为33.53亩，容积率为3.5，出让起始价单价452万元/亩。

该地块位于南华大学内，东临迎宾路，西近红湘北路。从地理位置来看，周边集中了弘阳、晶珠等主力商圈，各中小学校、医疗、农贸市场、超市等生活配套设施齐全，区域位置极佳，算得上是市中心的繁华地段。尽管地处繁华，但位处南华大学内，又能享受高校之宁静，实属难得。

值得关注的是，根据挂牌出让公告要求，该宗土地竞得人须按照蒸湘区政府和南华大学要求的户型、面积、套数，提供面积约25430平方米的安置房(具体以实际为准)，回购价格为4737元/平方米，同时提供安置房户型补差面积约10000平方米(具体以实际为准)，由被征收人按不高于5000元/平方米的价格进行购买。

有业内人士表示，棚改是一项普惠民生的重大举措，通过对旧、脏、乱差的老城区进行拆旧建新，把回购安置作为附加条件，能够让原住民生活在更宜居舒适的环境中，也让城市的稀缺土地资源得到有效利用，为城市发展提供更大的空间创造无限的活力。

房企备战“春节档” 楼市开局“暖意浓”

■文/吴帅 图/张志伟



伴随着2020年“衡十七条”契税补贴政策的正式结束，不少购房者也纷纷搭上了政策利好的末班车。衡阳楼市在2020年12月升温明显，最终，销售面积定格在54.46万平方米，刷新近三年该月度的销售纪录。在延续2020年12月的“大势”下，2021年初的楼市也

以“暖冬”的市场氛围步入又一个崭新的开始。

从往年的情况看，在元旦至农历新年之前，楼市一般都会进入一个间歇期。但与以往不同的是，2021年开局之际，雁城楼市仍旧热闹非凡。据笔者走访了解，新年伊始，我市不少房企借助2020年的“东风”，

早早备战“春节档”，也为2021年楼市的开局掀起一波热浪。

据房地产信息网公布数据显示，2021年首周，我市便有美的白鹭湾、华远万江·时代之光、华远万江·北宸之光及大衡城邦四个项目拿下预售证，这些项目供应的新品包括住宅、商业等。可以看出，为了迎接

“春节档”，很多开发商已提前备战，不少房企的推盘计划也将会在春节前制定完成，届时将有一些大型的营销活动推出。

与此同时，市场销售面同样表现活跃。据了解，元旦节期间，承龙·大名城、珠江·桃李江南【紫檀府】等项目先后迎来开盘，均取得不俗的销售业绩，为新年的雁城楼市赢得了不错的“开门红”。在此期间，更有不少项目的营销活动也将雁城楼市“炒作”得热闹非常，其中不乏“看房有礼”、“新品发布”、“业主联谊”等一系列的蓄客暖场活动。

据不完全统计，元旦期间，近十场的暖场活动在衡阳楼市精彩上演，在雁城房企齐发力下，元旦三天人气赚得“大满贯”。对此，业内人士称，许多项目为了活跃楼盘，增加曝光度，会选择举办活动规模大小不一的营销活动，给客户提供更好的体验感，同时也为“春节档”做好蓄客准备。

据悉，临近春节，近段时间将有部分新盘、新品加推入市，预计会引发新一轮的购房热潮，给年底返乡置业的游子提供更多的购房选择。对此，业内人士表示，年底楼盘营销活动非常多，推盘的项目也多，有购房需求的市民近段时间不妨多多关注。

耀江·西湖湾 整体交付 成就城市经典著品

1月8日，耀江·西湖湾迎来整体交付。耀江·西湖湾是耀江房产由“好房子”向“好生活”跨越的代表作，用时800多个日夜的精耕细作，匠心打造衡阳高端品质人居，成就城市经典著品。

迎着冬日暖阳，业主们走进洋房墅区。交付现场，耀江工作人员以有条不紊的专业态度，用心为业主服务。营销部工作人员提前与业主沟通并帮助业主准备好资料，确保高效办理。在休息等候时，物业客服为业主们准备了糖果、水果、茶水等，细致周到让业主感到暖心。

在验房环节，由专业工程人员陪同业主，对门、窗、墙面等设施进行查验，并细心讲解。不少业主聘请了专业验房人员对住宅进行全面细致的检验，对西湖湾的高品质称赞有加。在交付流程的最后环节，物业管家会为业主双手呈递钥匙、礼品等。钥匙的移交，不仅仅代表了交付的完成，也是美好生活的起点。

项目的高品质整体交付，源自耀江房产的匠心坚守与“硬核”实力。据悉，交付前，耀江地产工程部门对多处细节进行细致检测，力求交付的每一套住宅都能让业主放心。不仅如此，耀江房产还连续组织多次验房活动，从更多不同角度审视品质，把关质量。(吴帅)