

“新市场”吸引客商聚集 “收购网”繁荣乡村经济

——新疆布局产销“两张网”促进产业融合

眼下，在塔里木盆地诸多绿洲，丰产的核桃进入收获期，围绕主产区和交易集散地新建的批发交易市场迎来送往，越发热闹。

“这是新疆最大的核桃交易市场，要不了几天，来自全国各地的采购商，以及周边核桃产区的批发商就会蜂拥而至，这里接下来会更加热闹。”新疆核桃（和田）批发市场负责人高国蔚说，在南疆特色林果主产区、区域交易集散地布局建设的批发交易市场，正成为提高当地特色果业竞争优势，促进产业融合的重要抓手。

作为实施乡村振兴的重要措施之一，新疆通过大力发展农副产品加工业，培育农业产业龙头企业，以新疆果业集团为龙头，加强特色林果标准化示范基地建设，优化全区特别是南疆农村经济结构。

今年8月是新疆伽师瓜成熟季，瓜农热西提·麦米提明的卖瓜之路可谓“短平快”：“每天早上骑着三轮电瓶车，把现摘的瓜拉到附近的市场，等着老板上门就行，一般当天就能卖掉。”

今年6月，新疆最大的伽师瓜交易中心——新疆果品（伽师）批发交易市场，在伽师县建成运营。在交易市场销售区，特设的扶贫专区供瓜农免费交易。于是，和热西提·麦米提明一样，从周边各个乡村的田间地头驶向交易市场的“运瓜大军”，在位于塔克拉玛干沙漠南缘的“中国伽师瓜之乡”伽师县周边形成了颇为壮观的景象。

这是热西提·麦米提明种瓜15年来挣得最多的一年。“刨去成本，瓜的收入就有2万多块，这里老板多，不愁卖，价格还好。”热西提·麦米提明的8亩瓜卖出了2.4万元的好价钱。

伽师县拥有超过20万亩、产量达50万吨的商品瓜种植面积。与伽师瓜一样，南疆环塔里木盆地有1200万亩特色林果的资源优势，当地农民超过三成的收入来自林果业，在一些林果重点县甚至超过一半。然而，受市场、区位、种植技术等因素制约，新疆林果面临着规模大而不优、销售模式单一、销售渠道分散、精深加工不够、产业链短缺等问题，不少

果农守着“金山”过穷日子。

为解决特色农产品销售难题，去年以来，新疆果业集团加快推进区内收购网和区外销售网的“两张网”建设，在全区特色林果主产区、区域交易集散地，布局建设了8个果品批发市场，以提高当地特色果业的竞争优势。

“这里采用线上现货电子交易平台+线下产地交易集配中心的运营模式，开展集交易远程报价、结算、支付、拍卖、交割、物流配送一体化经营服务，改变了过去农产品传统交易模式。”新疆果业集团南疆基地部党支部书记王咏梅介绍，此举不仅降低了交易成本，还提高了交易效率。

在今年的伽师瓜采购期，包括赵飞在内超过460多位伽师瓜采购商从全国各地集聚伽师县。“我可以通过交易市场大数据平台看到实时参考价，以及一周内的价格变动趋势，为收购瓜果提供价格参考。”赵飞说。

此外，由于采购商以会员的方式预付了资金，还有效避免了采购商拖欠农民资金的问题。如今在市场交

易结算大厅，果农可以凭借与采购商的交易小票直接到柜台窗口兑换现金。而当市场低迷时，8个“收购网”项目作为托市收购服务平台，还会以不低于政府指导价进行托市收购，保障农民收益。

“下一步还将加强金融服务，根据中小企业和商户信用设立授信额度，为其提供金融支持。”王咏梅说。

高国蔚介绍，随着新疆加大农产品加工项目投入，农产品加工转化能力得到一定程度提升，有力推动林果产品由卖原料、粗加工向精深加工转变，提升新疆特色果品的加工、分选、分级水平和规模，延长农业产业链，增加农产品附加值，提高市场竞争力，实现新疆特色果业的高质量发展。

如今，新疆特色林果面积稳定在2200万亩，形成环塔里木盆地周边南疆特色林果主产区，吐哈盆地、伊犁河谷和天山北坡特色林果产业带，红枣、核桃、香梨、杏、苹果、葡萄六大特色树种产业集群，林果产业已成为新疆农业经济尤其是南疆深度贫困地区的经济增长点和支柱产业。

据新华社

他被称为中国航天的“大总师”，从“东方红一号”到“嫦娥一号”，从“风云气象卫星”到“北斗导航卫星”，背后都有他主持负责的身影；翻开他的人生履历，就如同阅读一部新中国航天事业的发展史……

获得过“两弹一星”功勋奖章、国家最高科学技术奖和“全国优秀共产党员”“改革先锋”等称号的他，在新中国成立70周年之际，又荣获“共和国勋章”。他，就是我国人造卫星技术和深空探测技术的开创者之一、中国航天科技集团有限公司原高级技术顾问孙家栋院士。

中国航天“大总师”

孙家栋，这个名字与中国航天事业发展紧紧相依。

航天是一项非常复杂的系统工程，每项工程由卫星、火箭、发射场、测控通信、应用等数个系统构成，每个系统都有自己的总设计师或总指挥，孙家栋则被大家尊称为“大总师”。

回顾几十年的工作，孙家栋认为自己“仅仅是航天人中很平常的一个”。他经常说，是中国航天精神铸造了中国第一星，是中国航天事业发展成就了自己。

一次发射中，卫星在转运途中不慎发生了轻微碰撞，试验队员们一下子慌了神，谁也不敢保证这会不会对发射造成影响。

接到紧急报告后，孙家栋当天就从北京赶到了西昌，一下飞机就直奔

孙家栋： 一辈子与卫星打交道的航天“大总师”

卫星试验厂房。了解清楚现场情况后，当时已经快80岁的他马上钻到了卫星底下，对着卫星的受创部位仔细研究起来。

“卫星没事儿，能用！”孙家栋的一句话，让大家悬在半空的心踏实了下来。

“搞航天工程，没有好坏，只有成败。要保成功，就必须发扬严格、谨慎、细致、务实的作风。”孙家栋总是这样告诫年轻人。

90岁的“牧星人”

4月是中国航天的重要月份。既有中国航天日，又是孙家栋的生日。

如今已经90岁的孙家栋，与卫星打了一辈子交道。

曾经有人问孙家栋：“航天精神里哪一条最重要？”

“热爱。”他不假思索，“如果你不热爱，就谈不上奋斗、奉献、严谨、协作、负责、创新……”

几十年来，正是凭着这个信念，尽管从事着充满风险的航天事业，但孙家栋从来没有被困难吓倒，反而愈挫愈勇。

20世纪70年代，孙家栋带领团队研制我国第一颗返回式遥感卫星，发射时出现了意外。震惊过后，孙家栋带着大伙儿在天寒地冻中把大片的沙漠翻了一尺多深，拿

筛子把炸碎的火箭卫星残骸筛出来，最终找到了失败的原因。一年后，一颗新的卫星腾空而起。

1984年，中国第一颗试验通信卫星发射后，在向定点位置漂移过程中发生了意外。孙家栋果断地发出了打破常规的指令——他要求再调5度，最终正确的指令使卫星化险为夷。

2009年，在孙家栋80岁生日时，钱学森专门致信祝贺。钱老在信中说：“自第一颗人造地球卫星首战告捷起，到绕月探测工程的圆满成功，您几十年来为中国航天的发展作出了突出贡献。共和国不会忘记，人民不会忘记。”

擅长攻关复杂难题：“国家需要，我就去做”

2019年1月，嫦娥四号探测器成功实现人类首次月球背面软着陆，开启了全新的月球背面探索之旅，举国沸腾、世界瞩目。

时针拨回15年前，当国家启动嫦娥一号探月工程时，已经75岁的孙家栋毅然接下了首位探月工程总设计师的重担。

大多数人在这样的高龄都功成身退，他却冒着风险出任探月工程总设计师。对于别人的不理解，孙家栋只有一句话：“国家需要，我就去做。”

在嫦娥一号顺利完成环绕月球的那一刻，航天飞行指挥控制中心里，大家全部从座位上站起来，欢呼雀跃、拥抱握手。而孙家栋却走到了一个僻静的角落，悄悄地背过身子，掏出手绢在偷偷擦眼泪。

“孙家栋无疑是一位战略科学家，总能确定合理的战略目标。”嫦娥一号卫星总设计师、中国航天科技集团五院深空探测和空间科学首席科学家叶培建院士说，在困难面前，他绝不低头；在责任面前，他又“俯首甘为孺子牛”。

孙家栋的一大长处，就是善于协调各种复杂的技术问题，找到最经济、最合理的解决办法。

“几十年的实践证明，核心技术是买不来的，航天尖端产品也是买不来的。我们必须依靠自己的力量发展航天技术。”孙家栋说。

近年来，孙家栋特别强调要坚持自主创新：“在一穷二白的时候，我们没有专家可以依靠，没有技术可以借鉴，我们只能自力更生、自主创新。今天搞航天的年轻人更要有自主创新的理念，要掌握核心技术的话语权。”

“中国的发展依然任重道远，我们一定要跟着党中央，和大家一起共同努力，尽个人微薄之力，把我们国家的事业搞好，真正实现中国梦，富起来、强起来，完成好我们这一代人的历史使命。”孙家栋说。

据新华社