

吴向东:要做湘南新一代中药材王

核心阅读

初中毕业,曾做过搬运工,后到云南接触到中药材,捞到第一桶金,再注册自己的品牌,开办长沙分店,去年回报桑梓,到祁东创办中药材种植基地。他今年 35 岁,已拥有数千万资产。计划在 5 年内,发展 2 万亩中草药种植基地,形成种、加、销一体化模式,带动村民脱贫致富奔小康,成为新一代中草药王。

■文/图 本报记者 谭清华 陈太仰

“勤劳致富路,返乡创业情。造福家乡百姓,致富家乡农民。”说起吴向东,当地镇领导这样概括。这位年轻的中药材公司董事长,从为能抽得起一包白沙烟的小理想起步,如今已有数千万资产。这个 80 后

一盒白沙烟的理想,开启了他在云南的精彩创业历程

吴向东的家乡,在上世纪八九十年代,是辐射祁阳、邵东的中药材集散地。所以,回乡发展第一站,吴向东选择在这里。在吴向东的中药材种植基地,记者第一次见到吴向东,他正在为来基地调研的市县领导作讲解。一脸青春的意气,白净秀雅的脸庞,一点也不像是一个经历商海沉浮十多年的人,也没有什么土豪的张扬,就像一个白面书生。

吴向东告诉记者,他初中毕业那一年,因为家里贫困,交不起学费,便辍学跟着亲戚外出打工,从建筑工地搬运工做起。他离开家之前,曾跟母亲说:“妈妈,我长大以后,一定要像村里的李老板一样,抽白沙烟。”那时一包 5 元的白沙

一次冒险的决定,给了他再次创业的机遇

吴向东说,他创业过程中,经历过很多很多,也收获了很多很多。

2007 年,一个江西的谭姓客人来吴向东的店里买了十几万的虫草,当时店里的刷卡机出了问题,卡刷不出来。吴向东让这位素不相识的客人将货先拿走,第二天,这位江西客人就如约将货款转账给了吴向东,后来两人成为挚友。

的青年,看起来还一脸稚气,却有着要做湘南新一代中药材大王的雄心壮志。

2014 年 1 月开始,结束了 15 年的在外创业的经历,回到家乡,创办了中药材种植基地,希望藉此发展家乡经济,做大中药材产业,带领家乡农民致富,带动更多的返乡青年创业!

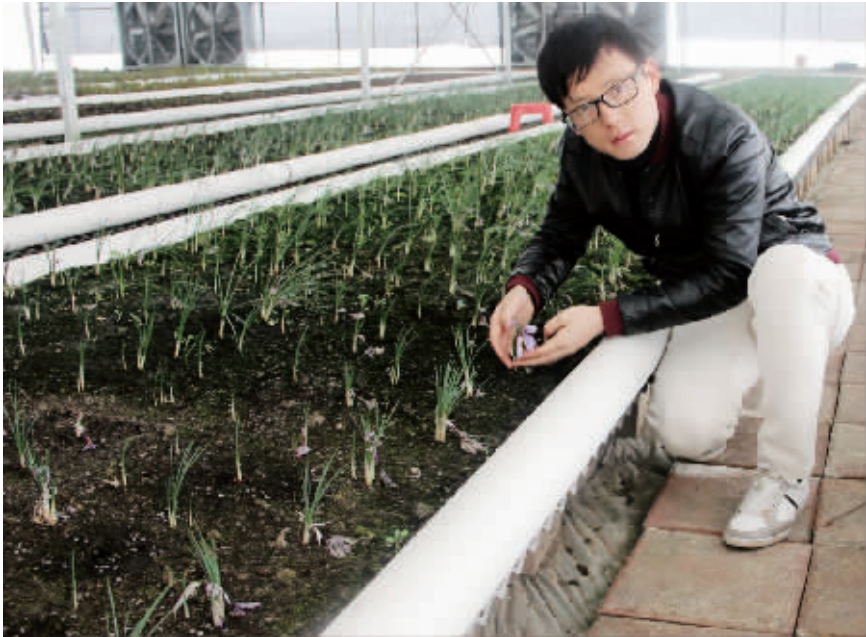
烟,已经是村里小杂货店里卖得最贵、最高档的烟了。“能抽上白沙烟”也自然成为吴向东当年对梦想的具体理解。

吴向东祖父辈皆为农民,贫穷身世。2000 年,19 岁的吴向东带着梦想,来到云南。摆过地摊、卖过烧烤、做过导购旅游特产店服务员。

2002 年,吴向东拿着东拼西凑借来了 3000 元,在云南开了第一家旅游产品购物店,两三年的时间,积累了百万资产。之后,在丽江成立了公司。到 2013 年,他已有 16 家门店,遍布云南昆明、丽江、大理、腾冲等地,成为了云南高端旅游市场“地方特产”的主导企业。

生意场上有起有落。2009 年,吴向东投资 500 万元,撑不到 1 年,还负债了 200 多万元!吴向东事业跌到低谷。为了还债,被迫出国打工。

2010 年,吴向东将一切债务清零后重新开始,从国外回到云南,重振旗鼓,开始新一轮创业时,就是当年那位江西谭姓挚友借给了吴向东 50 万元的启动资金。



吴向东在药材基地察看生长情况

没想到,当年的那一次冒险的决定,为吴向东换来了人生再创业的机遇。

吴向东用这笔钱,在丽江成立了公司,专业销售云南原生态中药材及系列

农特产品,并同时注册品牌。因严把质量关,加上科学的管理,他公司的产品在云南迅速打响。

一颗火热的赤子心,成为他事业发展不竭的动力

“要把云南最天然最健康的养生产品和理念带给父老乡亲。”在经历 15 年的在外打拼之后,2014 年,吴向东带着老婆、孩子回到了长沙,创办了分公司,开了一家体验店。陆续开发、引进云南、秘鲁的玛咖,西藏的虫草、红花,马来西亚的燕窝等系列天然养生产品。

为回报桑梓,2015 年 1 月,吴向东回到家乡,首期投资 1500 多万元,开发了 700 亩山地,建立中药材种植基地,现已全部种上了优质珍稀名贵中药材。目前,正是育种时期,每天有 100 多位村民在基地劳动。

今年他计划在全县其他乡镇逐步扩大基地种植面积,争取新增种植 4000 亩以上,三年到 5 年内,基地增加到 2 万亩以上,建立基地加工厂,形成种、养、加一条龙服务。采取公司加农户的形式,为农民种植户提供种子、技术和保底回收,带领村民致富奔小康。

吴向东说,他要以自己的行动,带领村民致富,带动一批返乡农村青年创业。“我要做就做湘南新一代中药材王!县委、县政府对中药材产业给予了大力支持,我相信,中药材种植加工在未来将成为祁东的又一支支柱产业!”对此,吴向东充满信心。

王延辉和他的“诗人农场”

■见习记者 陈 力

一颗沉睡的谷子,
在仓库里听我们说话、走路、呼吸,
熬过漫长的冬季。
它也具备童真、调皮、神秘的力量。
《一颗沉睡的谷子》——王延辉

跟种子说话、让水稻听音乐、为农场动物们写诗,这一切听上去是多么不可思议甚至荒唐……

一位衡阳县男子在他的农场内正进行着他独创的“精神农法”实验。

王延辉,今年 42 岁,热爱创业喜欢创业的他,做过会计、在大学开过琴行、清吧,也办过心理教育机构,因其倡导公

益性与服务理念等原因,每次创业收益都有些不堪。赚钱不是他的最终目的,他一直在寻找一种让心灵快乐的创业方式,最终他选择在家乡买下一块农场,以一个修行者的身份,在山水田园间体验一种耕读生活。不但如此,他在国内独创“精神农法”也为他带来了一笔小小的财富。

创造纯天然有机农场

为实现自己的耕读生活,2011 年底,王延辉流转了一块 1000 余亩的地。这是一块偏远地区的荒地,田地已荒芜了十余年,虽有山水,却没有丝毫生机。见此情况,王延辉欲将荒地打造成一块生机勃勃的有机农场。2012 年,他的有机农场建起来了。他在农场养殖了 108 只鸡、8 只

鹅、10 条狗,4 只鸽子、2 只鸭子,在园内修建水库,水库中养殖了鱼。王延辉告诉记者,所有的动物都是生态放养。

“狗吠深巷中,鸡鸣桑树颠。”在王延辉的改造下,偌大一个农场瞬间变得生机勃勃。夏日,闲来无事,王延辉会在树下为农场的鸡鹅弹奏一曲,或在水库边为鱼儿“献歌一首”,或在夜晚与家中的小狗说着“悄悄话”。王延辉深爱着自己的农场,也爱着农场内的每一只小动物,他为它们都写了诗。“原非虎,黑鬃鬃残宅,半月阴云匍老壑,还君不死傲冬埋,李树复花开”,这是一首他为农场内一只死去的藏獒所作的诗。他深爱着大自然,他的文艺取之于脚下的这块土地,也深深地植入了这块土地。王延辉告诉记者,耕读生活是他的一种理想与爱好,自建农场两年来无收入。

采用精神农法种植水稻

王延辉曾是一名运动员,获得过 2010 年的南岳登顶国际自行车比赛的第一名,身体素质很好。两年前的一个晚上,饭后王延辉感觉胃一直不舒服。凌晨时分,肚子一阵绞痛,王延辉在床上折腾了一晚,最后还吐了酸水。王延辉断决是食物有问题,他不禁感叹:当今的食品实在让人不放心,像我这种运动员都被问题食品折腾得死去活来,那些身体一般或较差的老百姓面对这种问题食品如何是好?

一番思考后,王延辉决定大面积种植水稻。2012 年春,王延辉在农场里种上了 260 亩水稻,并开始保护周边的空气,开发地下水,维持昆虫多样性。

刚开始,王延辉采用的是不用农药、化肥、农家肥、除草剂和转基因种子的自然农

法。一天,王延辉看到了《木村的苹果》这一个真实的故事。故事里,木村用自然农法栽种着苹果树,可是苹果树上不长果子只长虫,这让他懊恼不已。一天,他从山上的一颗野生的栲树上得到启发,于是他在果园里大量种植大豆,大豆根部密密麻麻的根瘤菌,增加了土壤里氮的含量。然后,种植杂草,让小昆虫小动物进入他的果园,让植物和动物去建立它们的生态系统。木村像傻瓜一样苦撑了 11 年,终于等到了“好吃到令人惊讶的滋味”的苹果。

受故事的启发,王延辉在自然农法的基础上独创出“精神农法”。每日清晨,他在水稻旁摆放了 15 台音乐播放机,让水稻在美妙的音乐中成长。几年来,王延辉都在农场内修行并坚持着不杀生原则。在田间,王延辉也持续着自己的艺术创作,跟种子说话,在稻田里弹琴、为水稻写诗。“多数农场主都像国王,而我更像是它们的父亲,细心地呵护着它们。”王延辉说道。

经过一年精神农法的耕种,农场内产出了自然纯净的大米。王延辉将它们进行了轻加工,做成了糙米、胚芽米与紫米。剩余的米酿成米酒,进行销售。现在,在良好的口碑下,不光附近的村民过来购买,全国各地都有了慕名订购者,销售业绩蒸蒸日上。

农场的影响力日渐扩大。去年,2015 年第二届船山文化夏令营在衡阳县举行,其中的天地课堂项目在他的农场内进行,100 个家庭在农场中体验大自然,吃着纯天然的农产品,王延辉与他们讲述着精神农法。

“社会要是能保持一种积极向善的观念,食品安全问题就能解决了。”王延辉表示,今后将参与一些大型农业论坛会议,将自己的精神农法宣传出去。

