

破除行业“痛点” 培育新质生产力

——从衡阳高新区“双创”大赛6个优质项目看“以赛促培”

■文 / 吴 帅 实习生 谭 宁 通讯员 廖承雄



参赛企业和评委及嘉宾合影。

过去创业就是创新，如今创新才能创业。

7月31日，由衡阳高新区管委会主办，高新区产业发展局、高新区财政局承办，高新区中小企业公共服务平台、中国农业银行衡阳高新支行、衡阳市数智电子信息产业促进中心和祝融学院共同协办的2024“创客中国”创新创业大赛衡阳高新区选拔赛在创新中心开赛，众多怀揣着创新活力和创业热情的企业齐聚一堂，共同开启这扇通向无限可能的大门。

决赛现场，10多个参赛选手现场路演，以PPT展示、产品展示、现场答辩等方式逐个亮相，向评委和观众展示项目的创新性和发展前景。同时，评委团从项目创新性、商业模式、项目市场前景、团队情况等多个维度进行综合评审。经过近3个小时激烈角逐，最终6个优质项目成功晋级。

创客匠心独运，创新引领未来。近年来，衡阳高新区立足创新生态搭建、科技成果转化、孵化载体服务等核心职能，以创新主体和企业需求为导向，积极破除行业“痛点”，大力培育新质生产力，着力推进各类主体创新创业，持续打造企业发展新动能。

“衡阳高新区‘双创’大赛虽已落幕，但‘以赛促培’永不停歇。”衡阳高新区相关负责人表示，高新区将大力宣传推介优质项目，助力成果转化，强化服务对接，推动项目落地见效。

紫晶生物：填补国内空白 引领医美新潮

湖南紫晶汇康生物医药集团有限公司系紫晶集团(北京)投资5000万元兴建，主要从事医疗器械、生物检测和消毒防疫用品的研发、生产与销售，产品涵盖医美类、女性私护类、创面修复类等领域。

目前，市面上常见的透明质酸钠、重组胶原蛋白等材料仅限于补水与补充，难以满足熟女胶原蛋白快速流失的需求。

针对当前医美行业痛点，紫晶生物采用的左旋乳酸冻干微球不仅能够补充，还能刺激自体胶原蛋白再生，实现填补、紧致、亮颜等多重功效。其医用皮肤修复敷料作为代表性产品，采用纯植物提取，可完全降解、代谢。

紫晶生物与中南大学达成战略合作，成为中南大学研究生联合培养基地和中南大学产学研转化重点实验基地，是中南大学湘雅药学院衡阳的唯一战略合作单位。

中南大学湘雅药学院陈传品教授研发的微球技术，将

左旋乳酸与羧甲基纤维素钠制成冻干微球型，极大地提高了产品的稳定性、有效性和安全性。其中，高分子微球技术是应用于左旋乳酸中的关键。微球降解需保持合适速度，避免长期伤害皮肤；微球分散性要良好，确保均匀分布以发挥最佳效果；微球安全性更是重中之重，可杜绝对人体的不良反应。

从社会效益来看，左旋乳酸的冻干微球(俗称：童颜瓶)注册获批，填补了国内空白，有力地打破了国外医美企业对中国市场的垄断壁垒。

从项目经济效益来看，中国高分子微球医美新材料市场规模增长迅速，预计将从2017年2.5亿元增长至2024年6.5亿元，年复合增长率达15%。紫晶生物自身发展态势良好，2023年实现营收3158万元，同比增长70%。

紫晶生物凭借其创新成果和良好的发展趋势，有望在医美领域引领新潮流。

玖益医疗：独创“三芯技术” 造福听损患者

秉持本分、厚道、务实的价值观，湖南玖益医疗科技有限公司深耕听力健康领域。

玖益医疗深入调研中国助听器市场现状发现，该市场几乎被国外品牌垄断，价格昂贵，普通助听器售价是成本的上百倍，至少过万元，普通大众难以承受。中国超2亿用户存在不同程度听损，佩戴助听器的不到7%。而全球超15亿用户受听力损失影响，欧美等发达国家助听器佩戴率是中国的5—6倍。行业存在国外垄断价格贵、国内无民族品牌、缺芯少算卡脖子，技术落后不好用，验配不便不普及等痛点。

为此，玖益医疗成立先进助听技术实验室，提升国产助听器核心技术水平，加强自主创新，攻克技术难题。研究方向包括助听器及助听芯片技术、智能助听验配技术、听力疾病预防与改善以及中国听力健康状况社会调查等。

玖益助听器拥有独创的“三芯系统技术”架构，搭载专业数字助听芯片、人工智能芯片、高端蓝牙芯片，解决了专业助听器与真无线蓝牙技术融合的问题，增加了多种智能功能，并配合自主研发的智能听力验配App，让用户在家就能完成听力测试和验配。其产品具备自研软件算法、自研操作系统、独创三芯硬件结构、智能远程验配App四大核心优势，性能比肩国外顶级品牌，售价却只有其十分之一。

目前，玖益医疗已获得所有二类医疗器械资质认证，并获美国FDA列名，受到权威媒体报道，同时与多家大型医院开展合作，获得专业背书。

玖益医疗致力于让所有听损患者“听得清、听得真、听到爱”，打造“用得好、买得起、高贵不贵”的助听器。



玖益医疗工作人员正在给老人佩戴助听器。

衡阳合力：全新防爆叉车 拓展应用场景



衡阳合力防爆电动平衡重式AGV。

全新防爆AGV具有众多技术革新点：创新无人驾驶与座驾双模式结构，满足不同场景需求；独创的AGV防爆拉绳编码器结构，解决编码器体积偏小的防爆技术难题，并已应用于起升、侧移、转向等多种功能需求设计；防爆AGV安全系统综合设计，确保避障、导航等作业安全性，达到国内领先水平；创新自动驾驶场内物流车防爆控制及其通讯系统防爆安全保护设计；研发新能源锂电池全方位防爆安全保护系统，均处于国内领先地位。

目前，该项目产品市场反馈良好，具有广阔前景，社会效益也较为显著。

衡阳合力聚焦技术创新，不断优化防爆电动平衡重式AGV的性能和功能，以满足市场日益增长的多样化需求，拓展其在更多复杂危险环境下的应用场景。

长高森源：精准诊断故障 破除电网痛点



精准定位电网故障，然后进行维修。

湖南长高森源电力设备有限公司系高低压成套设备制造的龙头企业，拥有37项自主知识产权的产品，20余项国内领先、国际先进水平的技术。

将预警信息上送至配电自动化主站，将故障解决在萌芽之时；具备故障识别能力，通过人工智能结合大数据分析，研究特殊波形特征并导入数据库，对比分析得出故障点类型。

目前，该项目已拥有6项专利、2项发明，产品正在申请国家级产品鉴定。其具有可推广性强的特点，初步统计国网公司现有配电线369万公里，配电开关401万台，现有的开关均不具备行波故障测距功能，市场需求超1000亿元，便于快速推广。

长高森源将继续加大在配网行波故障诊断系统及相关技术领域的研发投入，不断优化和升级产品性能，以适应日益复杂和多样化的配电网运行环境。公司计划进一步拓展市场，与更多的电力企业和机构合作，将这一创新成果广泛应用于全国各地的配电网中，为提升电力系统的稳定性和可靠性作出更大贡献。

好皮夫公司：首次开发商陆 助农增收致富

专注于新药研发、传统中药现代化改造及外用制剂创新，湖南好皮夫制药有限公司荣膺省专精特新“小巨人”企业。

商陆起源于中国，药用历史悠久，但传统药用部位为干燥根茎，果实的药用价值未曾开发。后经研究发现，商陆果实际上含有多种生物活性成分，具有抗氧化、抗炎、抗病毒等功效。

好皮夫公司推出的“制商陆果创新应用及产业化”项目具有全国独家技术优势，包括种植驯化、饮片炮制和生产工艺的独家创新。同时，项目研发期间进行了动植物实验及检测，并通过了国家食品质量监督检验中心等多个权威机构的鉴定。在临床疗效方面，多种疾病得到改善，收到用户的一致好评；而医院合作观察也显示制商陆果对多种疾病有潜在优良治疗作用。

湖南好皮夫制药有限公司以其创新成果和显著效益，在医药领域展现出强大的发展潜力，为人类健康和经济发展贡献积极力量。



商陆果饮片

拓创聚合：研发独占鳌头 全面替代进口



拓创聚合的化学阻根剂。

在防水材料领域，国内存在着亟待解决的技术痛点。目前，大多防水材料普遍采用物理阻根原理，无法有效阻止植物根系穿透防水材料层，导致渗漏问题，且难以满足环保要求。而在全球范围内，生产化学阻根剂的厂家为国外市场垄断。

在此背景下，湖南拓创聚合新材料股份有限公司积极投入研发，推出化学阻根防水材料项目。化学阻根剂

技术要求颇高，不仅要具备有效性和活性，以决定防水材料的使用工作年限和质量，有效阻止植物根系穿刺，拥有极高的疏水耐水性，还要环境友好，缓慢释放，具有极高的热稳定性，减少水污染。通过这些技术创新，使防水材料的使用寿命从不到20年大幅跃升至超过35年，同时最大限度减少对环境的影响。

从市场分析来看，阻根剂作为建筑、景观园林防水卷材必加的助剂，添加成本在总成本中占比达10—13%左右，市场容量约为130亿元，未来十年内预计将以约6%的年增长率逐步扩大至150亿元左右，增长空间巨大，有望成为全球最大的市场，占据全球市场份额的30%以上。但目前国内市场仍为空白，市场格局尚未形成。

拓创聚合在这一领域拥有显著的核心竞争力。首先，实现了原材料国产化，自主研发生产，不依赖进口，保障了供货的稳定。其次，拥有强大的研发团队，能够持续创新，不断提升产品性能。再者，产品性能优势突出，成本优势明显，性价比高，较国外进口产品具有30%的价格优势。

拓创聚合凭借其创新能力和竞争优势，有望在填补国内化学阻根剂空白的道路上阔步前行。

相关链接

评委视角—— 创新创业项目的提升之路

本次活动，评委们对参赛的创新创业项目提出了一系列深刻且具有建设性的意见和建议。

首先，在理想与目标方面，企业应树立迈向省赛、国赛的高远志向。同时，对于宣称的技术创新性和核心竞争力的不可替代，要有充分的证据支撑，如业内顶级专家的评估或背书，以增强论证依据。

其次，由于行业多以项目为主，项目所解决的问题必须清晰明确。例如网络诊断故障项目，应详细阐述故障的各种因素，如潜伏期、突发性、随机性等，并说明采用的技术原理和解决方案。对于医疗项目，如好皮夫项目相关的，应明确所针对的病症类型和治疗的有效性。同时，在市场定位和竞争优势方面，要清晰表达与现有品牌相比的独特创新点和优势，比如在产品研发、替代优势等方面。

此外，在未来进入省赛、国赛时，可能会有风险投资和战略合作伙伴加入，财务方面的清晰准确描述至关重要，例如流水证明等。同时，PPT的配合也非常重要，应减少文字描述，更多地运用图片和视频来传递信息，主讲人要对内容熟悉，减少看手稿和PPT的情况。

评委们还指出，在PPT展示中，许多企业的核心优势展现不够突出，未能用简洁明了的语言让观众迅速了解项目的核心优势。对于“创客中国”项目要求展示的内容，部分企业没有完整呈现。此外，PPT文字过多，应更多地将文字转化为图片和视频进行展示。

同时，评委们还重点强调了参赛并非目的，而是锻炼员工、展示产品和展现公司实力的机会，应重视每一次参赛，提前做好充分准备。