

工商银行衡阳分行 深耕普惠金融 推动实体经济发展

■本报记者 张建新 通讯员 桂立新

不做小微，就没有未来。这是工行衡阳分行的战略思路。为此，该行深耕普惠金融领域，以小微企业融资、支持“三农”、精准扶贫三大主题为重点，推动了业务发展，有力支持了我市实体经济。

据银监部门统计，截至2018年三季度末，该行1000万元以下小微企业贷款余额35557万元，比年初增加3967万元，增长12.56%；小微贷款户数462户，比年初增加127户。

创新产品，解决小微企业融资痛点

小微企业融资难、融资贵已是老生常谈的话题。为缓解这一问题，工行衡阳分行利用移动互联网、云计算、大数据等新技术，持续推进作业自主化、营销批量化、风控系统化，全面提升普惠金融服务能力。通过信息科技手段的运用，系列普惠金融产品应运而生。去年，该行利用互联网技术打造纯线上融资产品“网贷通”“经营快贷”“网上票据池质押融资”等产品，其秒贷功能惠及了近百户小微企业，累计发放贷款达1.1亿元。

同时，该行加强银政合作，为具有发展潜力但缺乏抵押物的小微企业

提供融资支持。此外，依托优势企业，大力发展供应链融资业务。具体而言，明确以大型集团客户为依托，规划设计“商票”质押融资、“票据池”融资、贸易融资为突破口，全力推动“供应链”融资业务发展，取得较好的成效。

优化服务，让客户在工行办事“更接地气”

在全力发展普惠金融业务上，工行衡阳分行利用自身科技优势，响应推动“大众创业万众创新”的号召，不断强化为小微企业、三农、“双创”等普惠群体的综合服务能力。

据介绍，该行创新推出“工银小微金融平台”，为小微企业提供工商注册、对公便捷开户、支付结算、财务管理、投资理财、小微e管、网络融资等各类产品，由工行为小微企业开办创立、交易保证、资金周转、投资增值、经营分析等提供线上线下一体化，对公个人一体化的全流程金融服务，从产品、场景、渠道等多维度推动互联网金融和普惠金融融合发展。

据统计，2018年前三季度，通过“工银小微金融平台”完成注册新

设立的小微企业达159户。

精准扶贫，助力打赢脱贫攻坚战

扶贫是政治任务。工行衡阳分行保持高度站位，不光做好“规定动作”，“自选动作”，还积极做“创新动作”，助力打赢脱贫攻坚战。

在“规定动作”方面，该行对全辖6个金融扶贫服务站建设严格按照“八个标准”建站，即具有专用办公场地、办公设施、联络人员、服务牌、工作流程和宣传牌、电子支付设备、宣传资料、业务台账。

在“自选动作”方面，该行派出优秀干部驻村帮扶，帮助贫困村、贫困户脱贫致富。

在“创新动作”方面，该行实施金融惠民工程。继2016年该行对市政府重点保障性住房的“珠安家园”和“衡州家园”项目发放7亿元贷款后，去年7月又投放贷款4.6亿元，支持松木经开区棚户区改造二期工程建设项目，圆广大贫困群众“住有所居”的梦想，加速了地方政府扶贫惠民工程进程。

为增强金融扶贫的造血功能，该行精准识别农户贫困程度，深入分析致贫原因，真实摸清帮扶需求，对符

合贷款基本条件的给予评级授信并建档。针对贫困群体无抵押、无担保的特点，该行积极与当地政府部门进行沟通，由政府增信，成功为常宁市谷家茶叶提供300万财政“惠农贷”担保贷款，与该行之前推出的“经营快贷、网上小额贷”等小微企业的“秒贷”产品形成了一套扶贫贷款产品体系，充分满足了贫困人群的信贷产品需求。该行还利用省分行与省农信担保签订担保《合作协议》的有利条件，对耒阳市生猪养殖户、衡山县茶叶经营大户、祁东县粮食经营大户提供扶贫贷款1.25亿元；向耒阳市太平圩乡群建村耒阳市牛形坪种养专业合作社发放“两权抵押”（农户房屋）贷款20万元，带动该村贫困人口数57个，为帮扶对象送去实实在在的金融服务；利用自身资源优势将角山米业发展为工行融e购平台商户，为其搭建了角山米销售平台，该企业通过平台2018年成交1500多笔，实现销售收入30多万元，有效解决农民销售难题。

金融聚焦

中信银行京东小金卡全国首发

日前，中信银行和京东金融联合首发了中信银行京东小金卡。通过这张“有颜、有财富、有好运”的联名借记卡，双方客户可在银行以外的平台实现一卡直达，享受银行金融功能服务及增值服务。

中信银行京东小金卡是践行“开放式银行”的再次合作和创新。此前，中信银行与京东金融联合发行240万张京东小白信用卡和小白青春借记卡，广受市场好评。

随时随地享受“开放式银行”服务

2018年初，知名管理咨询公司埃森哲在银行业十大趋势中预测认为，“开放式银行”（Open Banking）将成为行业主流。“开放式银行”的概念是指银行突破物理网点、手机APP的局限，开放产品和服务，将其嵌入各个合作伙伴的平台。在开放式银行的实践中，开放、连接、共享成为关键词。

未来的银行将不是一种场所，而是一种服务。金融科技的进步，使金融机构可以重新思考客户在哪里，客户的需求是什么。“开放式银行”的实践将惠及银行、合作伙伴，特别是客户。2018年，开放银行的平台战略构建呈现于行业视野当中，一些国有大行以及中信银行等多家股份制银行都在这方面不断尝试。

中信银行一直探索在线上、线下的更多场景中，通过跨界合作提供银行服务。此次合作将银行的服务输出到第三方平台，把银行的获客场景和专业服务延伸到银行以外的地方。随着中信银行京东小金卡问世，京东金融平台将实现线上发卡、自动签约“薪金煲”（货币基

金）的财富管理、以及账号管理等功能，真正实践了“开放式银行”的要求。

京东金融在线发卡安全便捷

身处变革时代，金融与科技的融合是建设“未来银行”的一个重要方向。中信银行明确表示，要坚持创新驱动，大力促进金融与科技融合。目前，中信银行正加速构建移动化、智能化、数字化、平台化的金融科技融合发展体系，力争跑出“加速度”。

客户在哪里？客户需求发生了哪些变化？这是创新金融的本源。中信银行京东小金卡可通过京东金融APP“小金库”功能提交办卡申请。这是互联网最新科技成果与金融服务的结合，将为客户提供更加精准、安全、便捷、智能、个性化的服务。

申请受理后，银行卡将通过邮寄方式寄到客户指定地址。需要注意的是，客户首次开卡时需要本人持卡片及有效身份证件，前往中信银行网点激活。这也是根据监管的要求和个人银行卡安全考虑进行的要求。

“薪金煲”余额理财自动完成

当客户成功申请中信银行京东小金卡并开卡后，账户余额会签约中信银行的明星余额理财产品“薪金煲”，自动完成货币市场基金的申购设置。“薪金煲”的自动关联、余额智能理财功能，既可满足客户随时消费支付的需求，也避免客户银行卡的现金“闲置”。

中信银行的“薪金煲”产品是银行业内推出的第一款现金管理工具。当余额转到签约的“薪金煲”账户后，就进入稳健型理财产品的购买平台，主要用于自动购买货币市场基金



中信银行京东小金卡

产品。2018年前6个月统计数据显示，中信银行“薪金煲”账户的五个货币市场基金年化收益在4.2%-4.3%之间。

据了解，“薪金煲”是中信银行联手知名基金为客户提供的活期资金余额增值业务，在产品以及客户体验等方面均处于业内领先水平。借助“薪金煲”，中小微客户可以大幅提升对现金资产的管理能力，既享受到活期存款的便利，又可获得投资理财的收益，即使是零钱也能随时增值。

贵宾身份特别权益吸引力强

中信银行京东小金卡是面向“开放式银行”进行的再次合作和创新。基于合作模式的深入，中信银行和京东金融在这张卡片上投注了更多内涵。

中信银行京东小金卡按照中信银行贵宾客户身份的规格定制和设计，颜色分金色和玫瑰金两种，卡面为符合时尚潮流的竖版设计，简约大方、典雅别致，卡面右上方还有一个灵动的中国印，内嵌“好运”二字。

除了能享受中信银行已有的借记卡积分、“中信红权益”之外，小金卡客户还有特别的权益体现：首次激活小金卡的新客户获赠价值108元的京东金融礼包；在2019年3月31日前首次开立中信银行京东小金卡账户的客户，激活小金卡当月或次月客户管理资产超过1万元(含)获赠价值50元京东E卡一次；小金卡持卡客户卡片激活后月日均客户管理资产较上月新增5万元(含)以上，获赠价值100元京东E卡，数量有限，先到先得。

(中信银行衡阳分行供稿)

衡阳市金融信用信息服务中心
Hengyang Financial Credit Information Service Center

金融

衡阳市人民政府金融工作办公室
中国人民银行衡阳中心支行
中国银监会衡阳监管分局
衡阳日报
衡阳市金融信用信息服务中心 协办

主办
衡阳市金融信用信息服务中心 协办

为中小微企业提供“一站式”融资服务

地址：衡阳市高新区天台路33号（衡阳日报社办公楼西楼一楼）服务热线：8888103



“银保协同”推动 广发银行迈向发展新时代

银保协同，共谱新篇。2016年，中国人寿成为广发银行最大股东。两年多来，广发银行以“银保协同”为发展原动力，夯实基础、强化改革、创新进取，实现公司治理更“强”、内控管理更“严”、业务发展更“新”、经营情况更“稳”，逐步迈向“功能完备、业务多元、特色鲜明、同业一流的商业银行”发展征程。

背靠国寿 高效协同

依托国寿大股东背景，广发银行得以共享国家最大商业保险集团资源和中国人寿的“金字招牌”，利用中国人寿庞大的销售和客户资源、遍布全国的机构网点、强大的资金和投资管理能力、突出的政治优势，强化综合金融服务特色，加快实现一流商业银行的“广发梦”。

广发银行将银保协同定位为内涵发展与外延发展的重要结合点和实现

差异化发展的关键突破口，提出高质量协同、系统性协同、可持续协同三大目标，取得了较好成效：从量上看，协同业务规模快速增长。双方落地的投融资项目已达数十个，金额超千亿元。从质上看，协同模式不断升级，金融供给质量从“大卖场式的相互代销”向“以客户为中心的一揽子解决方案”升级。其中，个金业务在依法合规的前提下做好客户数据对接，推进个人金融服务从代理产品销售向客户双向迁徙升级。团金业务推进对公金融服务从客户转向联合拓客升级，从单点收益向全链条收益升级，从投贷联动向对公综合金融服务“投融资+”升级，增加存款沉淀，协同国寿集团的保险和投资板块，为客户提供包括资产管理计划、银行贷款、财产保险以及职工健康保险在内的一揽子金融服务，让客户真正享受到多元化产品和定制化服务。

面向市场 力行改革

国寿成为广发银行最大股东的两年来，面对银行业激烈的市场竞争，广发银行采取有效举措、推进改革创新，突出表现在四个方面：公司治理更“强”。股权变更后，以广发银行党组织关系转入中国人寿集团党委直接管理为契机，强化党的领导在全行经营管理中的政治核心和引领作用，将党建写入公司章程，将党的领导与“三会一层”的履职有机结合

(广发银行衡阳分行供稿)

兴业银行债券承销规模和只数双双跃居市场第一

本报讯（通讯员 沈宇剑）近日，Wind资讯金融终端发布“2018年NAFMII债务融资工具承销排行榜”，兴业银行以4804.5亿元的非金融企业债务融资工具主承销规模和

657只的承销只数，首次双双位居市场榜首，市场份额8.78%，进一步巩固提升了兴业银行在债务融资市场的市场地位和影响力。

据了解，兴业银行债券产品体系

涵盖了各类债券产品类型，债券承销规模已连续7年蝉联股份制银行第一。

展望2019年，兴业银行将坚持以客户为中心，健全“商行+投行”联动机制，打造特色“债券银行”，

推动银行业务向“融资+融智”转型，不断加强承销业务能力建设，构建发行人与境内外市场间的沟通桥梁，继续为中国债券市场发展积极贡献力量，精准服务实体经济。

八旬老人昏倒营业厅 银行员工热心伸援手

本报讯（记者 张建新 通讯员 滕小阳）近日，八旬老人到银行办事，突发脑溢血昏倒在地，危难之中，常宁农商银行荫田支行员工遇事不慌，迅速展开救助，老人在送医途中苏醒。

1月2日，正值常宁市荫田镇赶集，天气异常寒冷，荫田支行营业厅挤满了办理业务的客户。11时30分许，一位近八十岁的客户走进营业厅

不久突然昏倒在地，其妻大声呼救，营业厅陷入一片混乱。大堂值日的客户经理廖瑞凤和委派会计李凯迅速过来察看情况，只见老大爷脸色苍白，呼吸微弱，意识模糊。

“请大家不要慌张，救人要紧！”李凯安抚大家的情绪时，廖瑞凤拿来了小棉被给老人取暖，并倒一杯温开水送到老人嘴边。随后，李凯快速拨通了几个电话：一是120急救电话；二是

致电荫田医院请医生就地抢救；三是联系当地警方疏通道路；四是向支行行长报告尽快与病患儿女取得联系。

荫田医院医生到达后，诊断得出初步结论：老人生命已危在旦夕，须马上送大医院实施抢救。荫田镇离常宁城区近30公里，加之赶集道路堵塞，120急救车往返要一个多小时以上。不能再等了！支行行长尹扬当即立断，立即安排车辆搭载病人及支行

2名工作人员、荫田派出所民警、荫田卫生院医生，一同前往市区大医院就诊。护送途中，老人渐渐苏醒过来，在医生许可及本人、家属强烈要求下，大家一起将老人安全送回了家中。

1月5日上午，老人的孙子将绣有“全心全意，为民服务”的锦旗送到荫田支行，对该行员工热心救助的行为表达谢意。

公告

经人民银行衡阳市中心支行授权，成立湖南衡南农村商业银行股份有限公司个人信用报告自助查询服务网点。

服务网点一
名称：湖南衡南农村商业银行股份有限公司营业部
地址：衡阳市衡南县云集镇雅园路88号

电话：0734-8556579
服务网点二
名称：湖南衡南农村商业银行股份有限公司清泉支行
地址：衡阳市珠晖区湖南路8号
电话：0734-8330399
湖南衡南农村商业银行股份有限公司
2019年1月8日

中国银行业监督管理委员会 衡阳监管分局公告

湖南衡南农村商业银行股份有限公司古山分理处、接观分理处经中国银行业监督管理委员会衡阳监管分局批准已终止营业，现予以公告。

2019年1月5日