

农发行衡阳市分行：

3 亿余元贷款支持秋粮收购

■文/图 本报记者 张建新 通讯员 刘丛龙



金黄的稻谷乘着传输带送至储备库

寒潮来袭，三塘国家粮食储备库依然忙得热火朝天。大院里，数十台卡车有序停在坪中排队，按序开到收储处卸粮。负责仓储的张四清一大早就开始忙活，室外两三度的气温，他的鼻尖却微微冒汗。

“每天要收450吨粮食，动作要快，让粮食经纪人少等一会是一

就开始了“连轴转”。

受政策影响，今年秋粮收购的时间比往年晚了一个月，从11月21日启动中晚稻收购。启动时间晚了，相应的工作得赶进度，本来在财务科负责报账的封华，也抽调到“一线”，在磅房和结算室来回奔波，既做检斤员，又做结算员。

这里收粮的程序相当规整：卡车进门后，先登记排队，储备库安排人对稻谷抽样检测，凡合乎标准的就等候过磅，结算完了直接回家，款项随后就能到账。

粮食经纪人贺星星是从衡南县宝盖镇赶来送粮的，刷脸认证后，接过结算员递过的结算单，看了上面的3.1万余元，会心一笑地告诉记者“赶在中饭前搞定了，明天再来。钱不用担心，都是一个操作模式，我送粮多少、资金多少在系统里清清楚楚的。”

贺星星所说的系统，就是市农发行衡阳市分行自2015年联合中储粮系统全面推行的收购“一卡通”资金结算系统，粮食经纪人信息进入系统后，物流、资金流、信息流情况一目了然。至于售粮人的钱，可从农发行的银企直联系统结算，专款专用保证“粮出手，钱到账”。

据介绍，该行自2015年推广银

企直联系统，银企双方安装客户端后，农发行的工作人员可在手机上监控到每家企业客户的粮食入库进出情况，同步传输的视频还可以实现回放。企业需要资金，直接在网上申请，将收购量、收购金额、码单号等填写清楚，农发行收到后第一时间做好系统资金审核、支付和技术保障工作，做到当天业务当天办理。尤为方便的是，企业收到贷款资金后，在资金支付时可与其他行跨行交易。

“原来签批手续多，一般只给企业三五天的铺底资金，在收购旺季就容易因资金环节误事，有了这个系统，手续简化了，当天的资金当天就支付，不仅节省了时间，也保证了资金安全。”农发行衡阳市分行相关负责人如是说。

记者了解到，该行自2013年启动最低价收购以来，一直全力支持粮食收购，今年秋粮收购起步晚，但同期相比收购量差不多，目前已将3.05亿元信贷资金发放到位，支持我市累计入库秋粮8.8万吨。

金融聚焦

衡阳市金融信用信息服务中心
Hengyang Financial Credit Information Service Center

金融

衡阳市人民政府金融工作办公室
中国人民银行衡阳市中心支行
中国银保监会衡阳监管分局
衡阳日报
衡阳市金融信用信息服务中心 协办

主办
为中小微企业提供“一站式”融资服务

地址：衡阳市高新区天台路33号（衡阳日报社办公楼西楼一楼） 服务热线：8888103

理财来广发银行，让您“薪满益足”

资管新规一出，广发银行衡阳分行迅速调整部分公募理财产品，个人、机构销售起点金额至人民币1万元。理财产品门槛的降低，满足了部分市民尤其是老年人的理财需求，理财市场也带来相应变化。

作为国内最早组建的股份制商业银行之一，广发银行的理财怎么样？本期“金融视线”邀请广发银行衡阳分行理财经理罗云华为您讲述。

广发银行理财产品有哪几种？

广发银行现有非保本浮动收益型理财产品“薪满益足”，保本非结构类理财产品“益满钵盈”和“广赢安薪”，保本结构类理财产品以及高端理财产品“广赢”系列。

以该行正在热销的“薪满益足”为例，这是一款面向稳健型投资者推出的资产配置管理型理财产品，产品类型包括开放式和封闭式两大类系列产品类型，开放式系列包括7天循环版、双周循环版、1月循环版等不同开放期限的开放式产品，封闭式系列产品包括2个月、3个月、6个月、12个月等固定期限的理财产品。同时，“薪满益足”理财计划还可为大客户专门定制的专属理财方案。

登录广发银行网银或手机银行，点击投资理财，进入理财超市，“薪满益足”同类产品过往参考年化收益率从4.2%至4.8%不等，以94天为期限的新客新资金购买收益率最高。

从广发银行衡阳分行销售情况看，理财产品起购金额降至1万后，客户数增加了10%左右。与此同时，

客户投资观念也趋向更为谨慎，对理财产品本身存在的风险更敏感。还有一个显著的变化是，客户对产品期限的选择趋于中长期。

广发银行理财客户享有哪些福利？

广发银行有一支专属团队为客户提供全方位、专业化的财富管理方案。成为广发银行的理财客户享有哪些福利呢？

凡是10万元以上的理财客户，广发银行提供了较受大众欢迎的产品，比如京东钢镚、美妆礼盒及储蓄卡积分等。针对中高端客户、商旅人士，广发银行发行的南航财富卡，只要客户激活账户达到指定标准，立赠3000里程，加速达成机票兑换。

今年广发银行成立30周年，广发银行私人银行客户的特色产品——30周年主题钻石卡，以专属卡板和限量发行给客户尊享享受，持卡人所有工本费全部减免，并支持定制卡号。

此外，凡持有广发银行私人银行全金属钻石卡并成为广发银行私人银行的客户，可享受更多福利。比如全年不限次数携伴1人免费享受广发银行冠名机场/高铁贵宾厅服务，覆盖全国16个重点机场和22个重点高铁站；每月享受私行等级“广发荟”权益积分赠送，积分可兑换广发荟十余大类百余项专属服务和礼遇；还能享受名医养生的健康服务等。

特别提醒的是，该行近期推行的“菁英绽放”计划，可以为高端客户的子女提供金融讲坛，通过组织与金融相关的活动帮其了解金融概况，提供一站式出国金融服务。

(张建新)

中信银行十四项举措支持民营企业

打造服务民企“最有温度的银行”

为贯彻落实党中央、国务院关于服务民营企业和民营经济的重大决策部署，中信银行日前召开支持民营企业发展座谈会，邀请20多家民营企业，面对面沟通民营企业金融服务需求，并推出支持民营企业发展的14项举措，从加强政策保障、提升服务能力、提高服务效率、提升服务质量等多个方面，切实助力民营企业健康发展。

中信银行表示，秉承服务实业、创新发展的理念，我们始终将民营企业作为重要的服务对象和业务合作伙伴，致力于打造服务民营企业的“最有温度的银行”。

出台专项政策制度 加大服务力度

中信银行继续坚定不移地将“服务民营企业”作为全行战略规划的重要内容，出台专项民营企业授信政策和指导意见，继续加大民营企业授信支持力度。中信银行将精准支持民营经济活跃的长三角地区、珠三角地区、长江经济带，积极支持互联网、新能源、新材料、高端装备等战略新兴产业；对于“有市场、有技术、有前景、有核心竞争力”的民营企业，将加大战略性资源配置并发挥并购、债券承销、跨境融资等业务优势，助力其产业整合、做大做强。

中信银行表示，对于暂时经营困难、仍有发展前景的优质民营企业，将不抽贷、不压贷、不断贷，并通过参与银

行间合作、并购等方式，对其给予纾困支持；对股票质押等流动性问题，不搞“一刀切”强平，落实服务收费“两禁两限”政策，对于普惠型小微法人企业主动改“限”为“禁”，执行“四禁”政策，不收取承诺费、资金管理费、财务顾问费、咨询费，按规定承担融资过程中的房屋抵押登记费，以及普惠型小微法人企业融资过程中房地产类押品评估费。

同时，中信银行将发展普惠金融作为转变发展方式、优化业务结构的战略安排。已成立由党委书记、董事长担任组长的普惠金融领导小组，设立23个联合工作组，出台近40项制度，加快政策落地。在总行设立普惠金融一级部，在重点分行开展业务试点，并加快普惠金融支行和专营支行建设。下一步，将搭建专业化管理体系，配置专项信贷规模，实施专门授权审批流程，开发独立IT系统，设计专属产品，精准滴灌小微企业。

创新产品强化协同 提升服务能力

一方面，中信银行将加强供应链金融等产品创新。基于核心企业自建供应链金融平台、垂直类电商平台等业务场景，通过银企直联、开放银行等多种方式嵌入银行服务，探索“1+N+N”型融资模式。研发“电商电票”、电子应付凭证融资、电商供应链融资产品，“以大带小”做深做透中小微企业客群，将金融活水

引流向小微企业。中信银行还将加大债券服务力度，丰富股权融资服务，为民营企业量身打造国际金融服务，积极开展贷投联动、科创基金等普惠类创新服务。

另一方面，中信银行将充分借助中信集团“金融+实业”的协同优势，搭建“融融结合、产融结合”的联合舰队，为客户提供全周期、全方位的综合金融服务，建立支持民营企业发展的创新基金和纾困基金；为民营企业提供差异化金融市场咨询服务，助力其避险增值。

优化各项业务流程 提高服务效率

中信银行将梳理并优化各项业务流程，简化审批手续，以线上、线下相结合的高效服务，解决企业对资金服务“多、频、急”的需求。如，将依托核心企业，给予上下游产业链客户群一揽子网络授信额度支持；加快实现供应链金融一站式线上化、自动化审批。

此外，中信银行将加强与民营企业的“总对总”服务，通过“整体谈判、总分联动、平行作业”等一站式服务，提升服务层级，提高服务质效。未来将继续在总分行定期召开民营企业座谈会，主动加强与民营企业的沟通与联系，建立新型银企关系。

科技赋能破解难题 提升服务质量

中信银行将以信息技术为手段，充

分发挥互联网平台优势，整合银企信息资源，搭建与龙头企业、互联网、电商等数据资源公司的合作平台，实现信贷系统与民营企业相关系统互联互通。加强大数据分析和应用，绘制基于民企、小微企业行为、交易数据的一体化客户视图，实现大数据立体评价，全力破解银企信息不对称等难题。

中信银行表示，召开本次座谈会的目的，是通过与民营企业面对面的沟通交流，梳理并解决服务民营企业过程中的难点和问题。今后中信银行将继续发挥中信品牌优势，提高自身综合金融服务能力，拓展服务小微企业的广度，提升服务大中型民营企业的深度，持续提升服务民营企业的质效。

近年来，中信银行围绕国家战略，积极支持实体经济，特别是在制造、批发、建筑、信息、物流等领域，量身定制综合金融服务方案，满足民营企业多元化融资需求；驰援民营企业应对市场波动，及时为遇到临时性困难的一批龙头企业提供服务。

截至2018年三季度，中信银行民营企业贷款余额7315亿元，在对公贷款中占比38%。普惠贷款余额1232亿元，同比增加384亿元，实现普惠金融“两增”考核达标，普惠型小微企业贷款不良余额和不良率较年初实现“双降双低”。(中信银行衡阳分行供稿)

衡阳市经济学会2018年年会召开

经济学专家为衡阳发展“建言献策”



会议现场

本报讯(文/图 记者 张建新 通讯员 李冬生)12月8日上午，衡阳市经济学会2018年年会在市委党校召开。与会人员以“奋勇争先当好领头雁，加快承接东部产业转移”为主题召开讨论，来自全市各经济领域的10名专家以小论坛的形式，为衡阳经济发展“建言献策”。

年会的两场专题报告从不同角度分析衡阳在争做承接产业转移“领头雁”方面的优势、劣势、机遇和挑战，要谋划和布局一系列千亿级产业集群，应把握好运筹、产业定位、招商引资、承接平台建设、软环境建设和人才六个方面战略，坚持集群集聚发展，把培育战略性新兴产业放在更加突出的位置，重视营商环境建设，加强配套服务，更加灵活有效地使用人才，最终实现加快建成名副其实的省域副中心城市和最美地级市。

2018年，衡阳市经济学会围绕市委、市政府的中心工作和全市经济社会发展中的重难点，积极开展课题申报、学术交流、社会调研、决策咨

询、专业培训，为衡阳市广大经济和管理工作者搭建学习研讨平台，为衡阳经济建设和经济体制改革提供智力支持，为我市社会经济领域的学术发展和经济社会可持续发展作出积极贡献。

本年度，衡阳市经济学会积极申报科研项目并获得大面积丰收。在经济学及相关领域共申报成功并获得立项资助的项目有：国家社科基金项目2项、教育部人文社科基金项目5项、省社科基金一般项目12项、省教育厅科技项目9项、市社科基金项目56项。该学会主要会员承担了市政府军民融合、工业补短板等工作，主持了市委委托的衡阳市工业经济补短板调研等委托项目20余项。学会作为发起单位之一，与南华大学等单位共同组建的衡阳市蓝墨水智库研究院，已开展咨询服务活动。

会议透露，2019年，该学会将继续开展“衡山论坛”，邀请相关领导、知名企业家、省内外专家学者专家参与，将承接产业转移、老工业基地改造和转型升级问题作为重点课题研究。

个人信用报告岂能随意出售

金融专家提醒，保护个人信息要从自身做起，避免因小利造成大损失

本报讯(通讯员 黄毅恒 姚元平)近日，人民银行的工作人员接到群众反映，有人以50—200元不等的价格收购个人信用报告，购买这些信用报告的人中，主要为民间借贷机构人员。

个人信用报告中展示了个人姓名、证件类型、证件号、手机号码、通讯地址等个人信息，以及信用卡和贷款信息等信贷记录，一旦流出，将产生较大风险。购买个人信用报告的目的一方面可能是小贷公司需要锁定客户，给那些不符合银行贷款条件的客户放款；另一方面则是不法分子为实施不法行为，通过购买个人信用报告，获取个人姓名、住址等重要信息。

金融专家提醒，保护个人信息要

从自身做起，个人身份证、银行卡应妥善保管，不要随意出借他人使用。个人信用报告是公民的“经济身份证”，切勿随意提供给他人或机构，更不可出售自己的个人信用报告，避免因小利而导致个人信息泄露，造成重大损失。



三湘征信