

人们总是以自己喜不喜欢来评价别人，难得以清澈之眼观滔滔俗世。且看——

“抠老头”

新 功



行要好伴,居要好邻。摊上这样的邻居不仅是他,整个单元的人都认为是倒了血霉。

这是一栋板房,加车库,7层高,没电梯。每个单元有一道共用的铁门,有“铁将军”把门,钥匙每家一把。公共物品用起来很难说怎样去爱护,加之使用的频率也高,那锁弄坏是经常的事。关乎安全问题,谁都不敢掉以轻心。锁一坏,立马就要修,还要配钥匙。一年总得要这样折腾好多回。还有那电子门铃也总是坏,修理新配也耗费不少。这些费用当然得分摊,钱也不多,大家都出得很爽快。整个单元14户,只有住在四楼东头的姓李的那人一毛不拔,这些事好像与他家没关系似的。每每找上门去,他要么闭门不见,要么一口拒绝。因此,谁都不愿去找这家收钱。

又轮到一楼老王值班,碰巧锁又坏了。此事耽误不得,他立马找人换锁,每户都新配了钥匙。在拿新钥匙时,每户都感谢老王带来的方便,并自觉地缴纳费用。四楼李老头家没有一点动静。每回有人不忍心,过一段时间会把配好的钥匙送到他手上。他尝到甜头后,又故伎重演,利用别人的同情。几天了,老王沉不住气了,想登门送钥匙并且收回费用,尽管只区区几元钱,但也是一份担当。几回走出门又退了回来,上次去要修电子门铃的费用,他碰了一鼻子灰,还心有余悸。

电子门铃连接到各户,找哪家只要按房号数字,由主人开门才能进去。那回门铃又坏了,也是老王去修理的,一户大约要10元钱,多出的几元老王垫付了,又只有老李欠着。老王心里不是滋味,听说过老李是铁公鸡,这回他想见识见识到底有多厉害。

他找上门去,没有门铃。开始轻轻敲,没有反应。明明听到屋里有人说话,

老王接着敲重一些,还是无人答话。不得已他用拳头捶得山响,老李才怯怯地露出头来,一脸的戒备横挡在门口,半点也没有让客人进屋的意思。老王趁机朝室内瞧了一眼,灰暗的灯光下一片朦胧。看见的那张木沙发是二楼曾经当废物扔掉被这家捡回的。不待他再看什么,主人不友好地扔过来一句话:“什么事?”老王耐着性子解释:“是这样,我们单元电子门铃坏了,修理费用各户都要出一点。”“什么?坏了就坏了,我又没要你修!谁修谁出钱!”硬邦邦不容商量,不等回答,“砰”地一声关上了铁门,把他晾在外边。气不打一处来,做错的好像是牵头修理门铃的。

事后,邻居有人对老李进行了指责,但是不管别人怎么说,他照行不悖。慢慢地,小气、吝啬,人所皆知,“抠老头”的外号也被叫了出来。老王还是硬着头皮上了门,认为每回这样总有不妥,想好好去说。这回主人倒是敲门即开,还让他进了门。一股难闻的气味扑面而来,不大的客厅里摆满了纸箱、矿泉水瓶之类的杂物,看得出客人进屋前,主人正在分类整理。接过钥匙,并不说付钱的事,轮到老王尴尬,不好开口。犹豫的时候,主人说:“这钥匙钱,我晚点出。”在老王的记忆中,这已经是最好的表现了。还能说什么?他只有讪讪而退,空手而归。

邻居处久了,慢慢地明白了老李的一些事。退休了,日子还过得去,但抠门得很。就是儿子儿媳回来吃饭,也要带菜进门,不能白吃,否则一脸的不高兴。要他的钱等于要他的命。房间光线本来不好,常年不开灯,装的也是几瓦的节能灯。自己吃的还简单,早餐经常是开水泡饭。有一回,他在市场买了两付鸡架子,刚好被同事碰上,他赶忙解释:“我家喂了两只狗。”撒谎脸不变色心不

跳,其实是他自己用来熬汤喝的,于他而言,这已经是奢侈。

还有老李爱捡破烂,正在使用的那张木沙发就是邻居扔掉的。车库里总是满的,发出阵阵异味。车库放不下,住的房子也派上了用场。收破烂的来了,是他最高兴的时候。有时候为几毛钱会争得面红耳赤,完全不顾脸面。

他就是这样一个人,谁都知道的“抠老头”,和“高老头”可以比肩,人人避而远之。一次次拖欠公共费用,他已经习以为常,经过这几回后,也再没有谁愿意去讨要,省得总是闹不愉快。

日子也就这样相安无事地过着。有一天,二楼正在读高中的男孩突然患上了白血病,昂贵的治疗费用一下将全家压垮。邻居们纷纷伸手援助,你一千,我五百,工薪族,也不容易。但只是杯水车薪。这样的事,谁都没有去想四“楼”“抠老头”的存在,相信说了也是白说。

愁云笼罩着这不幸的一家。从不串门的老李忽然造访,穿着是那套常年不换的工作服,衣袖上污渍斑斑。递过用报纸包得严严实实的大包。“这是我的一点积蓄,希望能给孩子救命。”这家人大吃一惊,慌忙中打开,一迭厚厚的钞票,百元的一类,还有贰拾元、壹拾元面额的,一数整整三万。孩子的父亲感动得要跪下去磕头谢恩,“抠老头”一把拉起,转身离去。老李离开的一刹那,天际星空正慢慢隐退,留下一个美丽的剪影。

此事不胫而走。“抠老头”捐的钱是最多的,佩服之余,人人刮目相看,他“抠”,只是苦自己。

人们总是以自己喜欢不喜欢来评价别人,难得以清澈之眼观滔滔俗世。

其实,往往就有那么多的人和事不被了解,有时并不是你所想像的那样,不得不重新解读。这个社会需要太多的宽容、接纳、理解。



扫一扫!新功在这里

心语杂谈

一张诚恳的笑脸

刘浩然

男子抬起头,看着休利特那张微笑的脸,迟疑了一会儿,接过了口香糖。中年男子嚼着口香糖,再也没发脾气骂人,情绪也慢慢好起来了。这个时候,休利特才开始跟他聊天,话题也就很自然地聊到Hp-35计算器上来。休利特拿出样品又微笑地问:“先生,这是我公司新推出的手持计算器,我想请你从一个普通顾客的角度,说说你对这款新产品的使用感受。”休利特说完后并教他怎样使用。那个中年男子熟练地使用后,惊奇地说:“先生,这是一款令人惊奇的产品啊!”“是真的吗?”“当然,它比我以前使用的计算尺先进多了!”“可是它的市场价格每台要400美元啊!”休利特最担心的还是顾客能不能接受这个价格。“只要计算速度快能提高工作效率,价格还是问题吗?”

是什么缩短了两人心灵之间的距离,缓解了对方紧张的情绪,沟通了彼此感情?且看——

大家都知道:微笑是人类最美好的表情。但没想到,就是这样的微笑,竟然能给人带来无限的商机。

早在上世纪七十年代,惠普公司推出了第一款手持计算器Hp-35。当时,人们使用的还是非常便宜的计算尺,而这台Hp-5零售价每台竟达400美元。所以很多人都认为这台计算器不可能卖出去,而该公司创始人比尔·休利特则不这样认为。

有一天,他带着这台计算器样品登上去英国的飞机,坐在他旁边的是一位中年男子。从登机开始,这位中年男子情绪不好,一直在那里大发脾气。为了打破这种尴尬的局面,休利特趁这位中年男子喝水的工夫,从口袋里拿出一块口香糖,微笑地递给他:“先生,你需要它吗?”那位中年

他开始纠结于原单位的付出,经过反复考虑,为了长远,最终选择了走。且看——

不要因“历史成本”影响决策

李力军



人们在决定是否去做一件事情的时候,往往不仅要看对自己有没有好处,也看过去是否已有过投入。我们把这些已发生不可收回的支出,如时间、金钱、精力等称为“历史成本”。在生活中,不少人会在不知不觉中跌入这个“历史成本”的陷阱,而影响自己的决策。

如我们单位原来有个同事已工作了6年,付出了很多,且已当了股长,很有希望提拔为中层领导,但他专业上没有优势,发展空间已经不大。恰到这时,另一个单位需要他这个学汽车专业的,他可以发挥专业技术,对自己的专业也感兴趣,是一直想从事的工作,可以说前景广阔。但新单位很多方面要从头开始,要熟悉情况,建立人脉,从基层干起等。短时间无望提拔,他开始纠结于原单位的付出,经过反复考虑,为了长远,最终选择了走。

平时,我们在生活中也遇到过这类似问题。如有的人吃几十元的自助餐,只想到所花费的成本,不管肚子是否装得下,很多菜都要去尝一点,并选三文鱼等贵的东西放肆吃,想得最多的就是,把成本吃回来就舒服。结果是吃多了,胀得难受,得不偿失。难怪有人形容有的人吃自助餐,是饿着进去,扶着出来。

因此,我们要跳出历史成本的陷阱,不要因历史成本,而影响决策。历史成本已成为过去,一去不复返。三思而后行,抓大放小,活在当下,放眼未来才是最重要的。

只要你不跟风,不看到人家赚钱就眼红,你就能走好自已的路,做好自己的事。且看——

种地的智慧

刘一鸣



因为葱姜蒜的利润大,所以种葱姜蒜的庄稼人不少。可每年葱姜蒜受到各种环境的影响,价格忽高忽低,真正能赚钱的人并不多。

老倪每年也会种葱姜蒜。播种之前,老倪先是到十里八乡查看别人都在种什么,回来后才决定自己今年种什么。有一年只种姜,有一年只种蒜,有一年只种葱,有一年都种一点,有一年干脆都不种,只种小麦、玉米等庄稼。每年的总收成,老倪总能赚到钱,不会亏。

有人来老倪这里取经,老倪说:“道理很简单呐,大家一看去年种姜的人都发财了,今年大家眼红了都去种姜,所以姜一多就不值钱了。葱和蒜没人种,葱蒜的量少了,价格自然就会高起来。大家都种姜的时候,我就只种蒜;大家都种蒜的时候,我就只种葱;大家什么都不种的时候,我什么都种。”

来人继续问:“你每年都能看得很准吗?”老倪说:“哪会每次都看准呢?我看不准的时候,就种庄稼。种庄稼不赚钱,但至少不亏本。不亏本,就是赚到了。”

是的,只要你不跟风,不看到人家赚钱就眼红,你就能走好自已的路,做好自己的事。